



## FORTBILDUNGSPROGRAMM 2026

### D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM



| <b>INHALTSVERZEICHNIS</b>  | <b>SEITE</b> |
|--|--------------|
| <b>D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM</b> .....   | <b>4</b>     |
| <b>80 Angebote rund um Studiengänge</b> .....  | <b>5</b>     |
| 70.140 AdA.digital für Fachwirte (IHK) .....   | 6            |
| 80.200 BUSINESS:school: Online-Infoveranstaltung Fachwirte .....                             | 8            |
| 80.202 STELLA IMPACT MAKER - Das Selbstentwicklungsprogramm für Young Talents .....          | 10           |
| 80.300 BUSINESS:school: Online-Infoveranstaltung Betriebswirte .....                         | 12           |
| 80.400 Akademie im Dialog - Info-Webinar für Personalentwickelnde (online) .....             | 14           |
| 80.700 Business Professional (online) .....  | 16           |
| 80.701 Business Professional - Lernerfolgskontrolle .....                                    | 18           |
| <b>81 Seiteneinsteiger/-innen</b> .....  | <b>20</b>    |
| 81.180 Seiteneinstieg.Basis .....  | 21           |
| 81.200 Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-kauffrau .....                            | 25           |
| 81.190 Starke Menschen - Starke Marke .....  | 28           |
| 81.160 just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende (E-Learning) ..... | 30           |
| 81.161 Den Finanzsektor in Deutschland verstehen (E-Learning) .....                          | 32           |
| 81.162 Willkommen in der Sparkassen-Finanzgruppe (E-Learning) .....                          | 34           |
| 81.163 Die Sparkasse - mein neuer Arbeitgeber (E-Learning) .....                             | 36           |
| <b>82 Sparkassenfachwirt für Kundenberatung</b> .....  | <b>38</b>    |
| 82.600 Basisseminar Privatkundenberatung (PKB) .....   | 39           |
| 82.530 Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung - Selbststudium .....                       | 43           |
| 82.540 Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung - Intensivstudium .....                     | 48           |
| 82.901 Vorbereitungsseminar auf die Modulprüfung (online) .....                              | 53           |
| <b>84 Bachelor</b> .....   | <b>55</b>    |
| 84.100 Bachelor Banking and Sales .....  | 56           |
| 84.200 Bachelor Banking and Management .....   | 58           |
| 84.300 Bachelor Business Administration and Management .....                                 | 60           |
| <b>85 Bankfachwirt</b> .....   | <b>62</b>    |

|   |           |
|---|-----------|
| 85.100 Bankfachwirt - Bachelor Professional (S) in Banking .....                                    | 63        |
| <b>86 Betriebswirte .....</b>   | <b>66</b> |
| 86.100 Betriebswirt - Master Professional (S) in Banking and Finance .....                          | 67        |
| 86.200 Betriebswirt - Master Professional (S) in Business Administration .....                      | 69        |
| 86.300 Geprüfter Betriebswirt (IHK) - Master Professional in Business Management .....              | 71        |
| 86.400 Betriebswirt/-in - Master Professional (S) in Real Estate Management .....                   | 73        |
| <b>87 Zertifikatslehrgänge .....</b>  | <b>75</b> |
| 87.200 Zertifizierter Immobilienmakler .....  | 76        |
| 87.300 Zertifizierter Immobilienwertermittler .....   | 79        |
| 87.400 Zertifizierte Immobilienvertriebsassistentin .....   | 82        |
| 87.500 Zertifizierter Immobilienverwalter (IHK) .....   | 85        |
| <b>88/89 Fachwirte .....</b>  | <b>87</b> |
| 88.100 Geprüfte Personalfachkaufleute (IHK) .....   | 88        |
| 88.300 Fachwirt in Digitalisierung - Bachelor Professional (S) in Digital Business Management ..... | 90        |
| 89.100 Geprüfter Wirtschaftsfachwirt (IHK) .....  | 92        |
| 89.200 Immobilienfachwirt - Bachelor Professional (S) in Real Estate Management .....               | 94        |
| 89.300 Geprüfter Bilanzbuchhalter (IHK) - Bachelor Professional in Bilanzbuchhaltung .....          | 97        |
| 89.500 Bachelor Professional in Versicherungen und Finanzanlagen .....                              | 100       |
| 89.700 Geprüfter Fachwirt für Marketing (IHK) - Bachelor Professional in Marketing .....            | 102       |
| 89.800 Geprüfter Fachwirt für Büro- und Projektorganisation (IHK) .....                             | 104       |
| 89.101 Grundlagen des Rechnungswesens für Fachwirte .....   | 106       |

## D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM

- 80 Angebote rund um Studiengänge
- 80 Sales Professional
- 81 Seiteneinsteiger/-innen
- 82 Sparkassenfachwirt für Kundenberatung
- 84 Bachelor
- 85 Bankfachwirt
- 86 Betriebswirte
- 87 Zertifikatslehrgänge
- 88/89 Fachwirte



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **80 Angebote rund um Studiengänge**

## AdA.digital für Fachwirte (IHK)

Mit deinem IHK-Fachwirtsabschluss hast du den theoretischen Teil der Ausbildereignung schon in der Tasche. Mit uns kannst du den praktischen Teil ganz einfach absolvieren, inkl. Prüfung und IHK-Bescheinigung!

Angehende Personalfachkaufleute können natürlich auch den theoretischen Teil mit uns absolvieren.

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter aus Unternehmen, die Auszubildende in ihrem Team, ihrer Abteilung oder Geschäftsstelle verantwortlich ausbilden und nach ihrem IHK-Fachwirt den praktischen Teil der Ausbildereignung absolvieren möchten.

Angehende Personalfachkaufleute, die die Ausbildereignung für die Zulassung zur IHK-Prüfung benötigen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

Nachweis des IHK Fachwirts Abschlusses ist bis zum Abgabetermin des Grobkonzeptes für die praktische Prüfung in das Akademieportal hochzuladen.



### TERMIN(E)

2601\_AdA.digital\_Fachwirte\_7 |  
05.05.2026 – 20.06.2026 | virtueller  
Seminarraum

70.140-2 Begleitende  
Lernmaterialien AdA (05.05. -  
20.06.2026)

70.140-9 Schriftliche Prüfung  
(08.06.2026)

70.140-10 Grobkonzept (01.06. -  
17.06.2026)

70.140-11 Praktische Prüfung  
(20.06.2026) 2602\_AdA.

digital\_Fachwirte\_8 | 03.11.2026 –  
19.12.2026 | virtueller Seminarraum

70.140-2 Begleitende  
Lernmaterialien AdA (03.11. -  
19.12.2026)

70.140-9 Schriftliche Prüfung  
(07.12.2026)

70.140-10 Grobkonzept (05.12. -  
17.12.2026)

70.140-11 Praktische Prüfung  
(19.12.2026)



### DAUER

6 Tage

8 Wochen



### PREIS

499,00 €

Für angehende  
Personalfachkaufleute zzgl. 350,00  
€ für die Vorbereitung auf die  
theoretische Prüfung

### Programm/Inhalt

#### virtuelle Module

|   | <u>Dauer</u>                  |
|---|-------------------------------|
| Einführungsgespräche führen                               | 3 Stunden (18:00 – 21:00 Uhr) |
| Ausbildungsgespräche als Kontrollgespräche führen         | 3 Stunden (18:00 – 21:00 Uhr) |
| Kritikgespräche führen                                    | 3 Stunden (18:00 – 21:00 Uhr) |
| Beurteilungsgespräche führen                              | 3 Stunden (18:00 – 21:00 Uhr) |
| Trainingstag Gesprächsübungen                             | 1 Tag (9:00 – 17:00 Uhr)      |
| Eigenständige Erstellung des Grobkonzepts                 | Ca. 14 Tage                   |
| Schriftliche Prüfung (optional)                           | 3 Stunden                     |
| Praktische Prüfung (Gesprächssimulation und Fachgespräch) | 30 Minuten                    |

### **Abschluss: Zeugnis der Ausbildereignungsqualifikation gemäß AEVO inkl. IHK-Bescheinigung**

Bitte klicke rechts unter "Termine buchen" den gewünschten Starttermin an, um die konkreten Termine zu sehen.

### **Theoretische Prüfung für Personalfachkaufleute**

Angehende Personalfachkaufleute müssen für die Zulassung zur IHK-Prüfung die Ausbildereignung nachweisen.

Mit dem optionalen, digitalen Lernprogramm „AEVO digital“ bereitest du dich im Selbststudium schnell & flexibel auf die Prüfung vor. Du solltest hierzu ca. 4 Wochen einplanen. Die Prüfung kannst du ganz einfach bei uns ablegen.



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Bettina von Wirth**  
0231 22240-598  
bettina.von.wirth@ska.nrw

#### INHALTE



**Michael Zaum**  
0231 22240-515  
michael.zaum@ska.nrw

## BUSINESS:school: Online-Infoveranstaltung Fachwirte

Du interessierst dich für eine Fachwirt-Weiterbildung oder einen Studiengang oder willst dich einfach ganz unverbindlich über Karrieremöglichkeiten informieren?

Dann melde dich zu unseren unverbindlichen und kostenfreien, digitalen Infoveranstaltungen an.

### ZIELGRUPPE

Studieninteressierte, die sich einen ersten Eindruck über die BUSINESS:school und das Weiterbildungs- und Studienangebot im Bereich Fachwirte, Fachkaufleute oder Geprüfte Bilanzbuchhalter verschaffen möchten oder konkrete Fragen klären möchten.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Bildungsberaterinnen der BUSINESS:school



### TERMIN(E)

11.08.2026 | virtueller Seminarraum  
19:00 – 20:30 Uhr  
08.09.2026 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
12.01.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
09.02.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
09.03.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
13.04.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
08.06.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
10.08.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr  
14.09.2027 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 19:30 Uhr



### DAUER

1,5 Stunden  
1,5 Stunden (19:00 - 20:30 Uhr)



### PREIS

Kostenlos

### Programm/Inhalt

- Dein nächster Schritt: Karrierewege mit deiner BUSINESS:school
- Ablauf der Weiterbildungen
- Details zu allen Fachwirt-Weiterbildungen (inkl. Fachkaufleute und Geprüfte Bilanzbuchhalter)
- Deine Fragen



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Liane Stach**  
0231 222 40 792  
liane.stach@ska.nrw

#### INHALTE



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
nathalie.maedje@ska.nrw

## STELLA IMPACT MAKER - Das Selbstentwicklungsprogramm für Young Talents

### Mit STELLA kannst du dich erstmals überall weiterentwickeln.

Welche deiner Eigenschaft hindert dich daran dein Potenzial zu entfalten? Stella lernt dich kennen und erstellt dir dein ganz individuelles Coaching-Erlebnis.

STELLA hilft Menschen dabei, ihr volles Potenzial freizusetzen. Durch individuelles und jederzeit verfügbares Coaching.

Nach 3 Monaten STELLA bist du reflektierter, kennst deine Stärken besser, weißt, wie du besser mit unterschiedlichen Menschen umgehen kannst und bist vor allem: glücklicher!

#### ZIELGRUPPE

Das STELLA-Coaching ist exklusiv für Teilnehmerinnen und Teilnehmer der Weiterbildungen der BUSINESS:school zugänglich.



#### TERMIN(E)

Auf Anfrage



#### DAUER

90 Tage



#### PREIS

199,00 €



#### KONTAKT

#### ANMELDUNG



#### Andreas Maserak

0231 22240-759

andreas.maserak@ska.nrw

### Programm/Inhalt

Das Programm beginnt mit einer Live-Online-Einführungssession. Diese findet am ersten Tag von 11:00 bis ca. 12:00 Uhr statt.

1. Dein Einstieg in die Persönlichkeitsentwicklung mit 5 Sessions, um dich besser kennenzulernen.
2. Dein individuelles Assessment mit 48 Kriterien: STELLA lernt dich kennen und zeigt dir die genau passenden Sessions.
3. Du machst jede Woche ein individuelles Coaching und erhältst eine Challenge zum Umsetzen.

Alle Informationen findest du [hier](#).

## BUSINESS:school: Online-Infoveranstaltung Betriebswirte

Du fragst dich, wie du dich nach deinem Fachwirt-Abschluss schnell weiterentwickeln und die beste Entscheidung für deine Karriere treffen kannst?

Dann melde dich zu unserem unverbindlichen und kostenfreien Karriereabend an.

### ZIELGRUPPE

Studieninteressierte, die sich nach ihrem Fachwirt-Abschluss für eine Weiterbildung zum Betriebswirt interessieren.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Andreas Maserak, Sparkassenakademie NRW Bis Ende 2013 Vorstandssekretariat der Herner Sparkasse, Bereich Vertriebssteuerung; seit Ende 2013 Dozent an der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe
- Francesca Falcone, Sparkassenakademie NRW



### TERMIN(E)

19.08.2026 | virtueller Seminarraum  
18:30 – 19:15 Uhr  
21.10.2026 | virtueller Seminarraum  
18:00 – 18:45 Uhr



### DAUER

45 Minuten  
45 Minuten (18:30 - 19:15 Uhr)



### PREIS

kostenlos



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Liane Stach**  
0231 222 40 792  
liane.stach@ska.nrw

#### INHALTE



**Andreas Maserak**  
0231 22240-759  
andreas.maserak@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

- Dein nächster Schritt: Karrierewege mit deiner BUSINESS:school
- Infos zu den Betriebswirt-Studiengängen
- Deine Fragen

## Akademie im Dialog - Info-Webinar für Personalentwickelnde (online)

Mit unseren kostenlosen Info-Webinaren informieren wir Sie regelmäßig über aktuelle Entwicklungen in der Sparkassenakademie NRW. Darüber hinaus haben Sie die Möglichkeit, uns Fragen zur aktuellen Situation zu stellen oder uns Ihre Anregungen mitzuteilen.

### ZIELGRUPPE

Verantwortliche für die Personalentwicklung in Sparkassen, Verbundunternehmen und anderen Unternehmen.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Mitarbeiter\*innen der Sparkassenakademie NRW



### TERMIN(E)

Das Info-Webinar findet an folgenden Tagen in der Zeit von 15:00 - 16:30 Uhr statt:

21.01.2026  
25.02.2026  
25.03.2026  
29.04.2026  
03.06.2026  
08.07.2026  
23.09.2026  
04.11.2026  
16.12.2026



### DAUER

60 Minuten  
von 15:00 bis 16:00 Uhr



### PREIS

Kostenlos

### Programm/Inhalt

- Die aktuelle Situation in der Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen
- Aktuelle Themen und Veranstaltungen
- Ihre Fragen und Anregungen



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Marie Büchner**

0231 22240-776

marie.buechner@ska.nrw

#### INHALTE



**Mario Bröbel**

0231 22240-719

mario.broessel@ska.nrw

## Vorbereitungsseminar Business Professional (100 % digital)

Sie sind Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung und haben bereits erste Berufserfahrung in der Beratung gesammelt? Sie wollen jetzt den nächsten Schritt auf Ihrer persönlichen Karriereleiter machen und streben einen Abschluss als Betriebswirt/-in an? Unser berufsbegleitendes Online-Seminar Business Professional begleitet Sie auf diesem Weg und vermittelt Ihnen praxisorientiert das erforderliche Grundlagenwissen für den optimalen Einstieg in ein nachfolgendes Betriebswirtstudium.

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen aus der Finanzdienstleistungsbranche, die die Zulassungsvoraussetzungen zum Betriebswirt-Studium noch nicht erfüllen und deshalb ihre bisherigen Weiterbildungen um praxisbezogenes Fachwissen in den Bereichen Banking & Finance ergänzen möchten.

### IHR NUTZEN

- Sie erwerben wirtschaftswissenschaftliches Grundlagenwissen.
- Sie erwerben bankfachliche Kenntnisse zu zentralen Fragestellungen in der Kreditwirtschaft.
- Sie sind optimal für den Einstieg ins Betriebswirt-Studium qualifiziert.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau oder Sparkassenkaufmann/-frau und
- Nachweis einer mindestens sechsmonatigen bankfachlichen oder kaufmännischen Weiterbildung (z. B. Sparkassenfachwirt für Kundenberatung)

Sie sind sich unsicher, ob Sie die Voraussetzungen erfüllen? Sprechen Sie uns einfach an!

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

erfahrene Sparkassenpraktiker sowie Dozentinnen und Dozenten der Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen



### TERMIN(E)

01.03.2026 – 31.08.2026 | virtueller Seminarraum  
01.09.2026 – 28.02.2027 | virtueller Seminarraum  
01.03.2027 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum



### DAUER

1 Semester



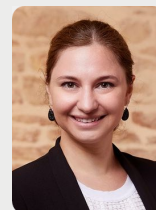
### PREIS

1.900,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Nathalia Klenner**  
0231 222 40 758  
nathalia.klenner@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

### **Programm/Inhalt**

Das Seminar umfasst die folgenden drei Lerneinheiten:

- Allgemeine Betriebswirtschaft
- Wirtschafts- und Währungspolitik
- Sparkassen- und Bankbetriebswirtschaft

Jede Lerneinheit umfasst umfangreiche digitale Lernmedien und Skripte, mit denen Sie sich die Inhalte schnell und kompakt erarbeiten. Begleitend nehmen Sie an 9 virtuellen Lehrveranstaltungen teil, die an Samstagen in der Zeit von 08:00 bis 15:00 Uhr stattfinden. Der Unterricht wird nicht aufgezeichnet.

Das Online-Seminar Business Professional lässt sich somit perfekt mit einer Vollzeitbeschäftigung verbinden.

## Business Professional

Sichern Sie Ihren Lernerfolg im Business Professional durch die Teilnahme an der optionalen Lernerfolgskontrolle optimal ab.

### IHR NUTZEN

#### Ihr Nutzen:

- Neben der Teilnahme an den Unterrichtsveranstaltungen des Business Professional, unterlegen Sie Ihren Lernerfolg mit einem Zertifikat.
- Sie haben damit Gewissheit, dass Sie in den Fachgebieten, Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, Volkswirtschaft und Allgemeine Betriebswirtschaft ebenso gut vorbereitet sind auf die Teilnahme am Studiengang Betriebswirt, wie die Absolventen des Studiengangs Bankfachwirt

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

erfahrene Sparkassenpraktiker sowie Dozentinnen und Dozenten der Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen

### HINWEIS(E)

Die Buchung ist optional



#### TERMIN(E)

2602\_2601 | 30.07.2026 |  
09:00 – 13:00 Uhr  
2701\_2602 | 26.02.2027 |  
09:00 – 13:00 Uhr



#### DAUER

3 Stunden



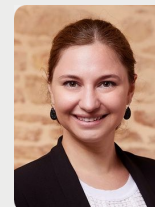
#### PREIS

150,00 €



#### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Nathalia Klenner**  
0231 222 40 758  
nathalia.klenner@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Programm/Inhalt:

Drei einstündige digitale Lernerfolgskontrollen mit Freitext- und Multiple-Choice-Aufgaben in den Fachgebieten:

- Allgemeine Betriebswirtschaft
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Wirtschafts- und Währungspolitik



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **81 Seiteneinsteiger/-innen**

## Seiteneinstieg.Basis

**Sie möchten Ihre bislang außerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe gesammelten Berufserfahrungen als Seiteneinsteiger/-in einbringen und haben Freude daran, Kundenkontakte im Geschäftsmodell der Sparkassen zu managen sowie Kunden und Kundinnen im Bereich Konten und Karten rechtssicher zu beraten.**

### ZIELGRUPPE

Berufsfremde Mitarbeiter/-innen zum Start ihrer Tätigkeiten in Servicebereichen der Sparkasse

### IHR NUTZEN

Sie entwickeln Ihre Kompetenzen aus den bisherigen Berufserfahrungen weiter, indem Sie

- die Kommunikation mit Ihren Kundinnen und Kunden service- und kundenorientiert, verkaufsfördernd und situationsgerecht gestalten, dabei die Bedürfnisse besonderer Personengruppen sowie soziokulturelle Aspekte berücksichtigen.
- Kundenanliegen mittels analoger und digitaler Kommunikationsformen und -wege aufnehmen und Kundenwünsche ermitteln, Kundenfragen beantworten sowie Kundenaufträge bearbeiten.
- Kundenanliegen zur Bearbeitung und Beantwortung an zuständige Stellen weiterleiten.
- Kundenreklamationen entgegennehmen und bearbeiten, dabei kundenorientiert handeln und die betrieblichen Vorgaben einhalten.
- Ihr eigenes Verhalten als Beitrag zur Kundenzufriedenheit und zur Kundenbindung reflektieren und Schlussfolgerungen daraus ziehen.
- Privatkunden bei der Wahl der Kontoart beraten und die dazugehörigen Produkte bedarfsgerecht verkaufen, Konten für Privatkunden eröffnen, führen und abschließen, Privatkunden über rechtliche Bestimmungen und vertragliche Vereinbarungen informieren, diese über Verfügungsberechtigungen und Vollmachten über die Funktionalitäten im Online-Banking sowie im Mobile-Banking beraten.
- Kundinnen und Kunden anlass- und zielbezogen bei der Wahl der Zahlungsart beraten und kartenbasierte Zahlungssysteme bedarfsgerecht verkaufen.
- rechtliche Regelungen und betriebliche Vorgaben zum Bankgeheimnis, Datenschutz und zur Datensicherheit einhalten.
- die rechtlichen Rahmenbedingungen für die Tätigkeit von Kreditinstituten, insbesondere Sparkassen, erläutern und die Aufgabenstellung der Sparkassen in der Region beschreiben sowie Schlussfolgerungen für den Wettbewerb mit anderen Anbietern ziehen und die Notwendigkeit und die Vorteile der Kooperation von Sparkassen mit Verbundpartnern beschreiben.
- die aktuellen und zukünftigen Herausforderungen von Sparkassen in der Finanzdienstleistungsbranche beschreiben und Lösungsansätze erläutern.



### TERMIN(E)

2606\_2610\_SB | 06.05.2026 – 09.07.2026 | Sparkassenakademie NRW

1. Willkommen im Seiteneinstieg. Basis (16.04. - 09.07.2026)
2. Payment (16.04. - 09.07.2026)
4. Sparkassenwerte und Geschäftspolitik (16.04. - 09.07.2026)
3. Kontoführung (16.04. - 09.07.2026)
5. Training: Service- und Kommunikation (16.04. - 09.07.2026)
6. Schriftliche Lernerfolgskontrolle (09.07.2026) 2607\_2611\_SB | 19.08.2026 – 07.10.2026 | Sparkassenakademie NRW

1. Willkommen im Seiteneinstieg. Basis (29.07. - 07.10.2026)
2. Payment (29.07. - 07.10.2026)
4. Sparkassenwerte und Geschäftspolitik (29.07. - 07.10.2026)
3. Kontoführung (29.07. - 07.10.2026)
5. Training: Service- und Kommunikation (29.07. - 07.10.2026)
6. Schriftliche Lernerfolgskontrolle (07.10.2026) 2608\_2612\_SB | 13.10.2026 – 16.12.2026 | Sparkassenakademie NRW

1. Willkommen im Seiteneinstieg. Basis (13.10. - 16.12.2026)
2. Payment (15.10. - 03.11.2026)
4. Sparkassenwerte und Geschäftspolitik (23.10. - 16.12.2026)
3. Kontoführung (23.10. - 16.12.2026)
5. Training: Service- und Kommunikation (23.10. - 16.12.2026)
6. Schriftliche Lernerfolgskontrolle (16.12.2026)

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Beschäftigungsverhältnis bei einer Sparkasse oder einem Verbundunternehmen der Sparkasse
- Praktikumsvertrag mit einer Sparkasse oder einem Unternehmen der Finanzdienstleistungsbranche

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Dozentinnen und Dozenten und Trainerinnen und Trainer der Sparkassenakademie NRW, Expertinnen und Experten aus Sparkassen und Freiberuflerinnen und Freiberufler

### HINWEIS(E)

Die Teilnehmer/-innen erhalten für die Selbstlernphasen am ersten Veranstaltungstag (Kick-off) Zugriff auf Lernvideos und E-Learnings. Die Lernvideos werden thematisch den einzelnen Modulen zugeordnet. Die Kosten sind im Teilnehmerpreis enthalten.

Der Seiteneinstieg.Basis bildet den **ersten Teil** einer an den Kompetenzen von Bankkaufleuten ausgerichteten Qualifizierung.

**Der zweite Teil** (Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau, Angebotsnummer 81.200) knüpft nahtlos an diese Qualifizierung an und erweitert das Kompetenzniveau auf beratende Tätigkeiten im Privatkundengeschäft.



### DAUER

80 Stunden  
6 Wochen



### PREIS

950,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



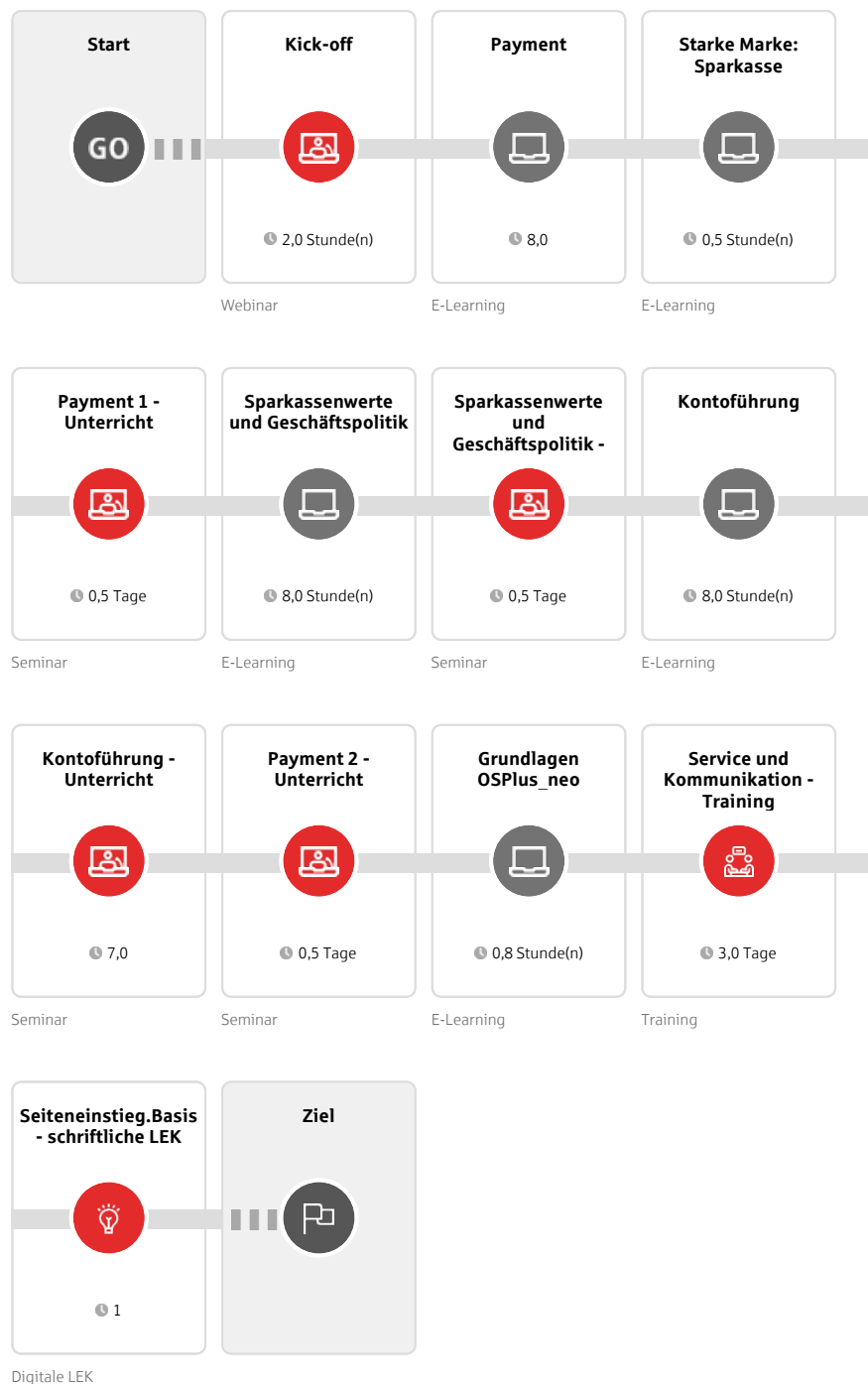
**Nathalia Klenner**  
0231 222 40 758  
nathalia.klenner@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Ihre Lernreise: Seiteneinstieg.Basis**



**Programm/Inhalt**

- Payment
- Kontoführung
- Sparkassenwerte und Geschäftspolitik
- Training: Service

**HINWEISE ZUM INHOUSE-TRAINING**

nach Vereinbarung

## Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-frau

**Sie möchten Ihre bislang außerhalb von Kreditinstituten gesammelten Berufserfahrungen als Seiteneinsteiger/-in einbringen? Sie möchten Ihre Karriere in einer Sparkasse starten und benötigen dafür zusätzliches bankfachliches Wissen? Mit unserem neuen, modularen Qualifizierungsprogramm für Seiteneinsteiger/-innen bereiten wir Sie Schritt für Schritt auf die Übernahme erster Tätigkeiten im Service und in der Privatkundenberatung von Sparkassen vor.**

### ZIELGRUPPE

Berufsfremde Mitarbeiter/-innen aus Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe sowie erfahrene Mitarbeiter/-innen, die nicht als Bankkaufleute qualifiziert sind, die sich in Richtung Markt und Vertrieb weiterentwickeln möchten.

### IHR NUTZEN

- Ziel des Qualifizierungslehrgangs Sparkassenkaufmann/-kauffrau ist es, Sie so zu qualifizieren, dass Ihr Stand an Kenntnissen und Fertigkeiten mit dem von ausgebildeten Bankkaufleuten vergleichbar ist.
- Nach erfolgreichem Abschluss des Lehrgangs können Sie Kundinnen und Kunden in Servicesituationen bedienen, Bedarfe erkennen, Beratungsgespräche im Rahmen des Finanzkonzepts planen und bedarfs- und abschlussorientiert führen.
- Darüber hinaus können Sie Sachbearbeitungsaufgaben in Marktfolgebereichen der Sparkasse übernehmen.
- Bei erfolgreich abgelegter Prüfung verleihen wir Ihnen den Abschlussgrad Sparkassenkauffrau/-kaufmann. Dies eröffnet Ihnen die Möglichkeit, weiterführende Studiengänge der Sparkassenakademie zu besuchen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Beschäftigungsverhältnis bei einer Sparkasse oder einem Verbundunternehmen der Sparkasse
- Praktikumsvertrag mit einer Sparkasse oder einem Unternehmen der Finanzdienstleistungsbranche

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Dozentinnen und Dozenten der Sparkassenakademie NRW, Experten und Expertinnen aus Sparkassen, Hochschullehrer/-innen und Freiberufler/-innen

### HINWEIS(E)

Die Teilnehmer/-innen erhalten für die Selbstlernphasen am ersten Veranstaltungstag (Kick-off) Zugriff auf Lernvideos (Screencasts und Prüfungs.TV). Die Lernvideos werden thematisch den einzelnen Modulen zugeordnet. Die Kosten sind im Teilnehmerpreis enthalten.



### TERMIN(E)

2506\_QL | 27.10.2025 – 15.10.2026  
| Sparkassenakademie NRW  
2507\_QL | 17.11.2025 – 05.11.2026  
| Sparkassenakademie NRW  
2601\_QL | 09.01.2026 – 19.11.2026  
| Sparkassenakademie NRW  
2602\_QL | 04.02.2026 – 10.12.2026  
| Sparkassenakademie NRW  
2603\_QL | 17.04.2026 – 18.02.2027  
| Sparkassenakademie NRW  
2604\_QL | 18.05.2026 – 09.04.2027  
| Sparkassenakademie NRW  
2606\_QL | 14.10.2026 – 16.07.2027  
| Sparkassenakademie NRW  
2607\_QL | 26.11.2026 – 10.09.2027  
| Sparkassenakademie NRW



### DAUER

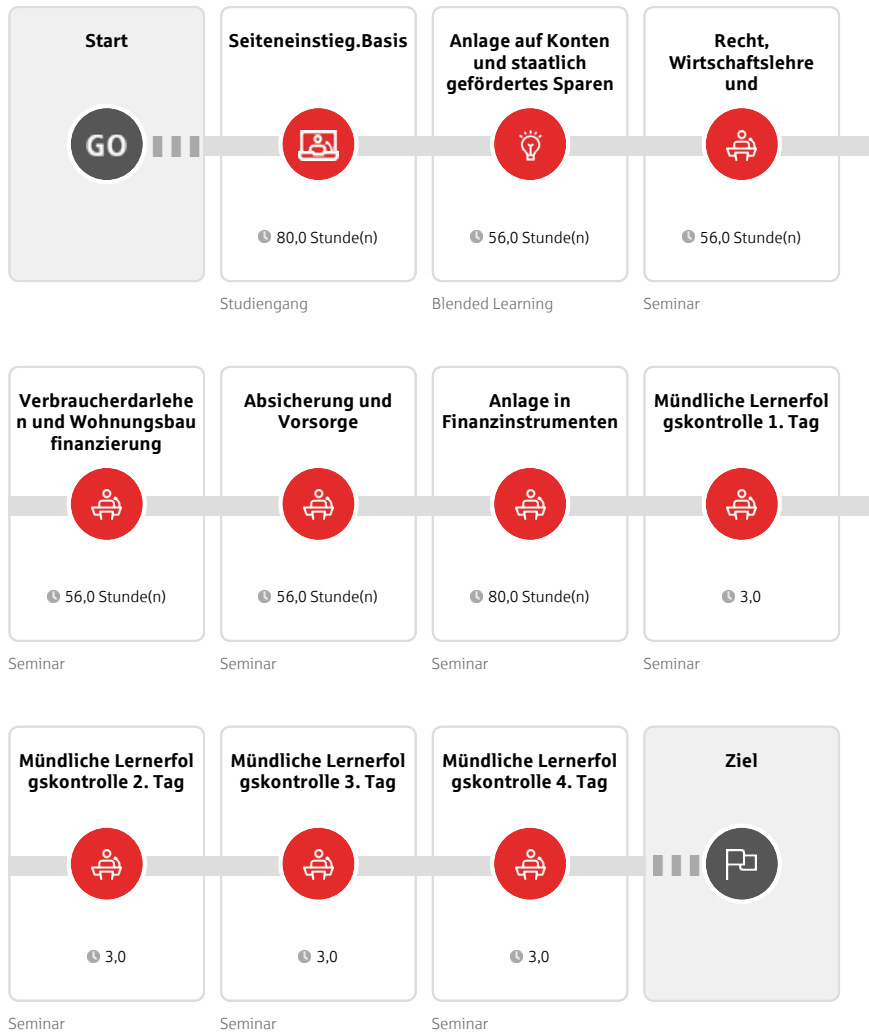
396 Stunden  
9 - 12 Monate



### PREIS

3.600,00 €

**Ihre Lernreise: Qualifizierungslehrgang Sparkassenkaufmann/-kauffrau**



 **KONTAKT**

ANMELDUNG



**Andrea Irmer**  
0231 22240-729  
andrea.irmer@ska.nrw

INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

### **Programm/Inhalt**

Der modulare Lehrgang folgt dem Blended-Learning-Konzept. Die Lernzeit verteilt sich zu ca. ½ auf E-Learnings, ¼ auf Online-Trainings über Webex und ¼ Trainings in Präsenzform.

Folgende Module werden unterrichtet:

- Modul 1: Seiteneinstieg.Basis
- Modul 2: Anlage auf Konten und staatlich gefördertes Sparen
- Modul 3: Recht, Wirtschaftslehre und Rewe
- Modul 4: Verbraucherdarlehen und Wohnungsbaufinanzierung (3 IDD-Stunden)
- Modul 5: Absicherung und Vorsorge (24 IDD-Stunden)
- Modul 6: Anlage in Finanzinstrumenten

### **IDD-Anerkennung:**

27 Zeitstunden können im Rahmen der Insurance Distribution Directive (IDD) angerechnet werden

## Starke Menschen - Starke Marke

Immer mehr neue Mitarbeitende starten ohne klassischen Sparkassen-Hintergrund und übernehmen von Beginn an zentrale Aufgaben: im Vertrieb, in der Marktfolge und im Stab. Um ihnen das Ankommen noch leichter zu machen, tauchen wir mit ihnen in die Sparkassen-Finanzgruppe ein: Sie lernen die Werte und Strukturen besser kennen, knüpfen wertvolle Kontakte und erweitern ihr Sparkassen-Netzwerk.

### ZIELGRUPPE

Neue Mitarbeitende bzw. Seiteneinsteiger/-innen, die innerhalb des letzten Jahres in der Sparkasse gestartet sind. Die Veranstaltung richtet sich an alle neuen Kolleg/-innen, unabhängig von der Abteilung, der Rolle und der Tätigkeit.

### IHR NUTZEN

- Ihre neuen Mitarbeitenden erleben die besonderen Werte, die Größe und die Faszination der Sparkassen-Finanzgruppe.
- Sie entwickeln ein gemeinsames Verständnis für das Leitbild und die Markenkernaussagen der Sparkassen und stärken dadurch ihre Identifikation.
- Sie bauen ihr überregionales Netzwerk innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe auf und profitieren vom gegenseitigen Austausch.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Mitarbeiter/-innen der Sparkassenakademie NRW und externe Kooperationspartner



### TERMIN(E)

12.02.2027 | Sparkassenakademie  
NRW



### DAUER

1 Tag



### PREIS

199,00 €  
zzgl. Tagungspauschale



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Laura Stern**  
0231 22240-720  
laura.stern@ska.nrw

#### INHALTE



**Joke Marie Schröermeyer**  
0231 22240-593  
joke.schroermeyer@ska.nrw

### Programm/Inhalt

„Starke Menschen – Starke Marke“ bietet Ihren neuen Mitarbeitenden die perfekte Gelegenheit, die Sparkassen-Finanzgruppe hautnah zu erleben, sich zu vernetzen und voneinander zu lernen. Spannende Einblicke, inspirierende Begegnungen und neue Impulse helfen ihnen, schnell anzukommen, ihre Rolle selbstbewusst zu gestalten und Teil unseres großen Sparkassen-Netzwerks zu werden. Das erwartet die Teilnehmenden:

10:00 bis 10:05 Uhr: Eröffnung und Begrüßung  
*Lars Abraham & Thorsten Meier*

10:05 bis 11:00 Uhr: Identifikation und Begeisterung  
*Lars Abraham & Thorsten Meier*

11:00 bis 11:45 Uhr: Vorstellung unserer Verbundpartner  
*DekaBank, LBS NordWest*

11:45 bis 12:00 Uhr: Kurze Pause

12:00 bis 13:00 Uhr: Vorstellung unserer Verbundpartner  
*S-Kreditpartner, Provinzial Holding AG, Finanzinformatik*

13:00 bis 13:45 Uhr: Mittagspause

13:45 bis 14:00 Uhr: Was uns ausmacht  
*Joke Schröermeyer & Johanna Höttemann*

14:00 bis 16:30 Uhr: Werte-Workshops  
In interaktiven Workshop-Runden kommen die Teilnehmenden in den Austausch, teilen Erfahrungen und nehmen neue Impulse mit. Neben inspirierenden Übungen bleibt Raum zum Netzwerken und zum persönlichen Reflektieren.

- Workshop 1: „Wertschätzung wirkt – Offenheit verbindet“
- Workshop 2: „Erfolg teilen – Unterstützung leben“

16:30 bis 17:00 Uhr: Abschlussimpuls

17:00 bis 17:15 Uhr: Verabschiedung

## just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende (E-Learning)

### Was müssen neue Mitarbeitende wissen, wenn sie die ersten Tage in der Sparkasse ihre Arbeit aufnehmen?

Das neue just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende unterstützt Sie in der Einstiegsphase mit einem kompakten Selbstlernangebot: Von der Einordnung der Sparkasse ins deutsche Finanzsystem über Grundlagen zu OSPlus\_neo und zur Beratungsphilosophie wird das Wichtigste in einfachen Schritten erklärt.

### ZIELGRUPPE

Neue Mitarbeitende in Sparkassen, die insbesondere in Service- und Vertriebsseinheiten starten.

### IHR NUTZEN

Neue Mitarbeitende und Seiteneinsteiger/-innen ...

- können direkt ab dem ersten Arbeitstag das just e-learn-Package nutzen und sich kompakt, digital und schnell mit den wichtigsten Grundlagen vertraut machen.
- verstehen Sparkassen als Teil des deutschen Finanzsektors.
- wissen, was die Sparkassen-Finanzgruppe ausmacht, identifizieren sich mit der Marke Sparkasse und strahlen dies auch im Kundengespräch aus.
- kennen Grundlagen zu OSPlus\_neo und zum privaten Finanzkonzept.

### HINWEIS(E)

Die Teilnehmenden erhalten nach Bearbeitung der einzelnen e-learnings je eine Teilnahmebescheinigung zum Nachweis der erfolgreichen Bearbeitung.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

Ab 100 Lernenden bieten wir Sparkassen dieses E-Learning-Package zu einem Pauschalpreis an. Wir beraten Sie gerne!



### TERMIN(E)

Jederzeit starten mit just e-learn!



### DAUER

5 Stunden



### PREIS

240,00 €

Preis je Lerner/-in, Pauschalpreis ab 100 Lernenden



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Andrea Irmer**  
0231 22240-729  
andrea.irmer@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

### Programm/Inhalt

Diese E-Learnings sind im Package enthalten:

1. [Erlebe den Spirit der Marke Sparkasse](#)
2. [Den Finanzsektor in Deutschland verstehen](#)
3. [Willkommen in der Sparkassen-Finanzgruppe](#)
4. [Die Sparkasse mein neuer Arbeitgeber](#)
5. [OSPlus\\_neo-Grundlagen](#)
6. [Das private Finanzkonzept - Grundlagen](#)
7. [Wie aus Begeisterung Qualität wird](#)

## Den Finanzsektor in Deutschland verstehen (E-Learning)

**Sie sind neu in der Sparkasse und kommen aus einer anderen Branche? Sie fragen sich, wie Banken in Deutschland organisiert sind, welche Aufgaben Sie haben und welche Rolle Sparkassen dabei spielen?**

Lernen Sie jetzt den Finanzsektor in Deutschland sowie die verschiedenen Arten von Banken kennen und erfahren, wie Banken eigentlich funktionieren.

### ZIELGRUPPE

Neue Mitarbeitende in Sparkassen, die insbesondere in Service- und Vertriebsseinheiten starten.

### IHR NUTZEN

Mit diesem E-Learning über den Finanzsektor in Deutschland lernen Sie verschiedene Arten von Banken kennen und erfahren, was Sie voneinander unterscheidet. Außerdem sehen wir uns gemeinsam an, wie Banken eigentlich funktionieren. Es beantwortet Ihnen folgende Fragen:

- Was sind Banken?
- Welche Aufgaben haben Banken?
- Wie sind Banken in Deutschland organisiert?
- Welche Rolle spielen Sparkassen im Finanzsektor Deutschland?

### HINWEIS(E)

Dieses E-Learning ist Teil von: [81.160 just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende](#)

Wir beraten Sie gerne persönlich zu Ihren Fragen und zur Buchung dieses Angebotes.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

Ab 100 Lernenden bieten wir Sparkassen dieses E-Learning zu einem Pauschalpreis an. Wir beraten Sie gerne!



### TERMIN(E)

Jederzeit starten mit just e-learn!



### DAUER

30 Minuten



### PREIS

60,00 €

Preis je Lerner/-in, Pauschalpreis ab 100 Lernenden



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Andrea Irmer**  
0231 22240-729  
andrea.irmer@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Dieses E-Learning thematisiert die Grundlagen des Bankensystems in Deutschland und ordnet die Sparkassen ein.

- 1. Banken und Finanzdienstleister**
- 2. Das Drei-Säulensystem der Banken in Deutschland**
- 3. Funktionen und Aufgaben von Banken**

## Willkommen in der Sparkassen-Finanzgruppe (E-Learning)

### Herzlich Willkommen in der Sparkassen-Finanzgruppe

In diesem E-Learning erhalten Sie einen Überblick über die Sparkassen-Finanzgruppe und erfahren, was Sparkassen und ihren starken Verbund ausmachen.

### ZIELGRUPPE

Neue Mitarbeitende in Sparkassen, die insbesondere in Service- und Vertriebsseinheiten starten.

### IHR NUTZEN

Sie wissen im Überblick, wer alles zu dem starken Verbund der Sparkassen-Finanzgruppe gehört und was ihn ausmacht.

### HINWEIS(E)

Dieses E-Learning ist Teil von: [81.160 just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende](#)

Wir beraten Sie gerne persönlich zu Ihren Fragen und zur Buchung dieses Angebotes.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

Ab 100 Lernenden bieten wir Sparkassen dieses E-Learning zu einem Pauschalpreis an. Wir beraten Sie gerne!



### TERMIN(E)

Jederzeit starten mit just e-learn!



### DAUER

60 Minuten



### PREIS

90,00 €  
Preis je Lerner/-in, Pauschalpreis ab 100 Lernenden



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Andrea Irmer**  
0231 22240-729  
andrea.irmer@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

**Die Sparkassen-Finanzgruppe im Überblick**

**Verbände und Ihre Aufgaben**

**Der öffentliche Auftrag der Sparkassen-Finanzgruppe**

**Weil es um mehr als Geld geht?**

**Unsere Motivation macht den Unterschied**

## Die Sparkasse - mein neuer Arbeitgeber (E-Learning)

### Die Sparkasse ist Ihr neuer Arbeitgeber. Aber wie funktioniert eigentlich Sparkasse?

Lernen Sie hier Gemeinsamkeiten und Unterschiede der Sparkassen kennen und wie Sparkassen organisiert sind. Gehört unbedingt dazu: Ein spannender Einblick in die Internetfiliale.

### ZIELGRUPPE

Neue Mitarbeitende in Sparkassen, die insbesondere in Service- und Vertriebseinheiten starten.

### IHR NUTZEN

In diesem E-Learning stehen die Sparkassen als Ihr neuer Arbeitgeber im Mittelpunkt. Sie erfahren, was alle Sparkassen gemeinsam haben, wo es aber auch Unterschiede gibt. Wie ist Ihre Sparkasse organisatorisch aufgestellt und wie funktioniert die Internetfiliale der Sparkassen überall in Deutschland? Gut, wenn Sie darüber Bescheid wissen!

### HINWEIS(E)

Dieses E-Learning ist Teil von: [81.160 just e-learn-Package Welcome und Onboarding für neue Mitarbeitende](#)

Wir beraten Sie gerne persönlich zu Ihren Fragen und zur Buchung dieses Angebotes.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

Ab 100 Lernenden bieten wir Sparkassen dieses E-Learning zu einem Pauschalpreis an. Wir beraten Sie gerne!



### TERMIN(E)

Jederzeit starten mit just e-learn!



### DAUER

45 Minuten



### PREIS

90,00 €  
Preis je Lerner/-in, Pauschalpreis ab 100 Lernenden



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Andrea Irmer**  
0231 22240-729  
andrea.irmer@ska.nrw

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

**Was Sparkassen in Deutschland gemeinsam haben**

**Sparkassen sind nicht alle gleich**

**Organisatorische Einbettung und Aufbau**

**In der Internetfiliale**



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **82 Sparkassenfachwirt für Kundenberatung**

82.500 - Module

## Basisseminar Privatkundenberatung

Sie möchten sich sofort nach der Ausbildung oder nach Ihrer Qualifizierung Sparkassenkaufmann/-kauffrau auf erfolgreiche Beratungen mit Privatkunden vorbereiten und auch für anspruchsvolle Beratungssituationen optimal qualifizieren? Sie möchten schnell Sicherheit in Ihrem neuen Arbeitsumfeld in der Filiale gewinnen? Ihre Berufsausbildung liegt schon länger zurück. Sie haben geringe praktische Vertriebserfahrungen und möchten sich für die Privatkundenberatung qualifizieren?

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter/-innen, die nach erfolgter Berufsausbildung zum Bankkaufmann/zur Bankkauffrau in der Privatkundenberatung eingesetzt werden und Mitarbeiter/-innen in Servicebereichen, die zu Privatkundenberater/-innen ausgebildet werden sollen.

Das Basisseminar stellt auch eine optimale Weiterentwicklungsmöglichkeit für Absolventinnen und Absolventen des Qualifizierungslehrgangs Sparkassenkaufmann/-kauffrau (Seiteneinsteiger/-innen) dar.

### IHR NUTZEN

- Mit dem Basisseminar Privatkundenberatung bereiten Sie sich praxisorientiert auf Vertriebsaufgaben im Privatkundensegment vor.
- Mit intensiven Trainings steigern Sie schnell Ihre Vertriebskompetenz in der Beratung vor Ort und in der Videoberatung - rund um das Sparkassen-Finanzkonzept
- Sie trainieren Ihre Selbstorganisations- und Kommunikationsfähigkeiten.
- Sie lernen den souveränen Umgang mit Stresssituationen.
- Sie werden sicherer, zufriedener und motivierter in Ihrem Arbeitsumfeld.
- Sie verbessern Ihre Zielerreichung.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Ihre Dozent/-innen sind erfahrene Praktiker/-innen und erfolgreiche Vertriebler/-innen in Sparkassen, die ihre Erfahrungen und Expertise an Sie weiter geben.

### HINWEIS(E)

Sie können das optionale Zertifikat *Geprüfte/r Privatkundenberater/-in* erwerben.



### TERMIN(E)

2701\_PKB | 02.02.2027 –  
23.03.2027 | Sparkassenakademie  
NRW  
2702\_PKB | 01.09.2027 –  
19.10.2027 | Sparkassenakademie  
NRW



### DAUER

10 Tage



### PREIS

Teilnehmerpreis: 1.690,00 €  
Teilnehmer  
Prüfungsgebühr: 300,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



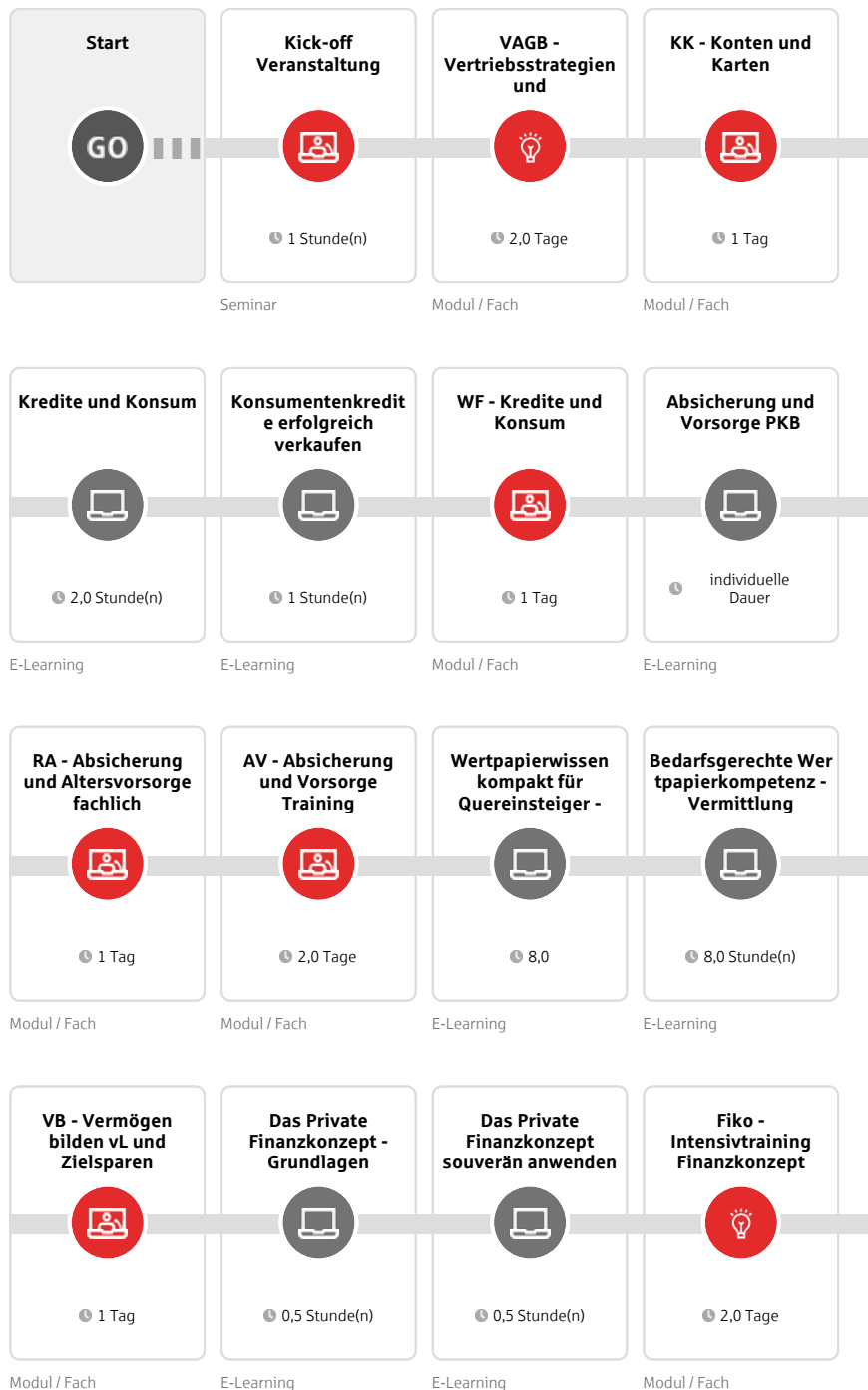
**Katharina Latussek**  
0231 22240-721  
katharina.latussek@ska.nrw

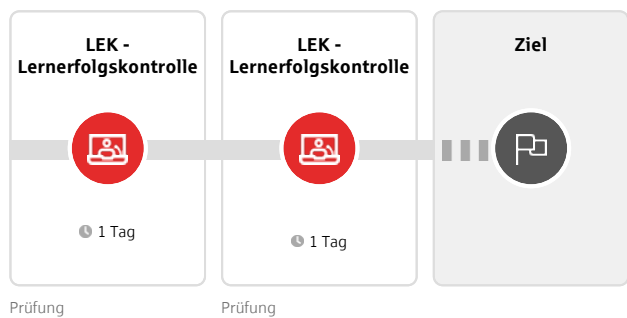
#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
martin.prinz@ska.nrw

**Ihre Lernreise: Basisseminar Privatkundenberatung (PKB)**





### **Programm/Inhalt**

#### **Bausteine des Basisseminars Privatkundenberatung:**

- Vertriebsstrategien und Arbeitsorganisation – Gesprächsführung und Beratungsqualität (2 Tage - Akademie vor Ort)
- Konten und Karten (1 Tag, webex)
- Kredite und Konsum (1 Tag, webex)
- Absicherung und Altersvorsorge – Fachinput (1 Tag, webex)
- Absicherung und Altersvorsorge – Training (2 Tage, webex)
- Vermögen bilden – vL und Zielsparen (1 Tag, webex)
- Intensivtraining Finanzkonzept Privatkunden (2 Tage, Akademie vor Ort)

15 Zeitstunden können im Rahmen der Insurance Distribution Directive (IDD) angerechnet werden.

## Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung - Selbststudium

Mit dem Selbststudium Sparkassenfachwirt/-in erarbeiten Sie alle wesentlichen produkt- und vertriebsfachlichen Grundlagen für die Kundenberatung insbesondere in der Individualkundenberatung.

In diesem Studienabschnitt werden die Module SFW-01 bis SFW-04 absolviert. Diese sind Voraussetzung für die Module SFW-05 (Kundenberatung in der Praxis) und SFW-06a - 6c (Spezialisierung Individual-, Gewerbekunden- oder Immobilienberatung).

### IHR NUTZEN

- Sie planen selbstständig Ihren Lernprozess über einen Zeitraum von ca. 6 Monaten.
- Sie lernen mit einem Mix aus digitalen Lerninstrumenten (Studientexte, Übungsaufgaben, Lernvideos).
- Sie kontaktieren Experten und erhalten schnell Antwort.
- Zu jedem Themenfeld nehmen Sie an einem zusammenfassenden Webinar teil.
- Sie schließen jedes der vier Module mit einer Modulprüfung ab.
- Sie sammeln bereits im Selbststudium 24 von 40 ECTS-Punkte und IDD-Punkte für ein ganzes Jahr (Einzelnachweis möglich).
- Sie sichern Ihre Fachkompetenz für Ihre tägliche Beratungspraxis.

### VORAUSSETZUNG(EN)

Zum Studiengang Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung wird zugelassen, wer

1. die Abschlussprüfung im Ausbildungsberuf Bankkauffrau/-kaufmann oder die Prüfung Sparkassenkauffrau/-kaufmann oder die Prüfung in einem anderen anerkannten kaufmännischen Beruf bestanden hat,
2. bei einem Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe beschäftigt ist,
3. als Privatkundenberater/-in (VdZ) qualifiziert ist oder
4. einen vergleichbaren Kenntnisstand nachweist.

Die Qualifizierung zum/-r Privatkundenberater/-in bieten wir über die Angebotsnummer 82.600 an.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Ihre Dozentinnen und Dozenten sind erfahrene Praktiker/-innen und Expertinnen und Experten für ihr jeweiliges Themengebiet.

### HINWEIS(E)

Im Buchungsprozess für das Selbststudium können Sie optional das Vorbereitungsseminar auf die Modulprüfungen ([82.901](#)) zum Preis von aktuell 180,00 € dazubuchen.



### TERMIN(E)

2601\_SFW\_S | 04.02.2026 –  
04.07.2026 | virtueller Seminarraum  
2602\_SFW\_S | 13.04.2026 –  
12.09.2026 | virtueller Seminarraum



### DAUER

694 Stunden



### PREIS

900,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Katharina Latussek**  
0231 22240-721  
katharina.latussek@ska.nrw

#### INHALTE



**Hasan Özdemir**  
0231 22240-591  
hasan.oezdemir@ska.nrw

Bereits im Selbststudium können Nachweise zu 43 IDD-relevanten Weiterbildungsstunden im Modul SFW-03 Absicherung und Vorsorge erworben werden.

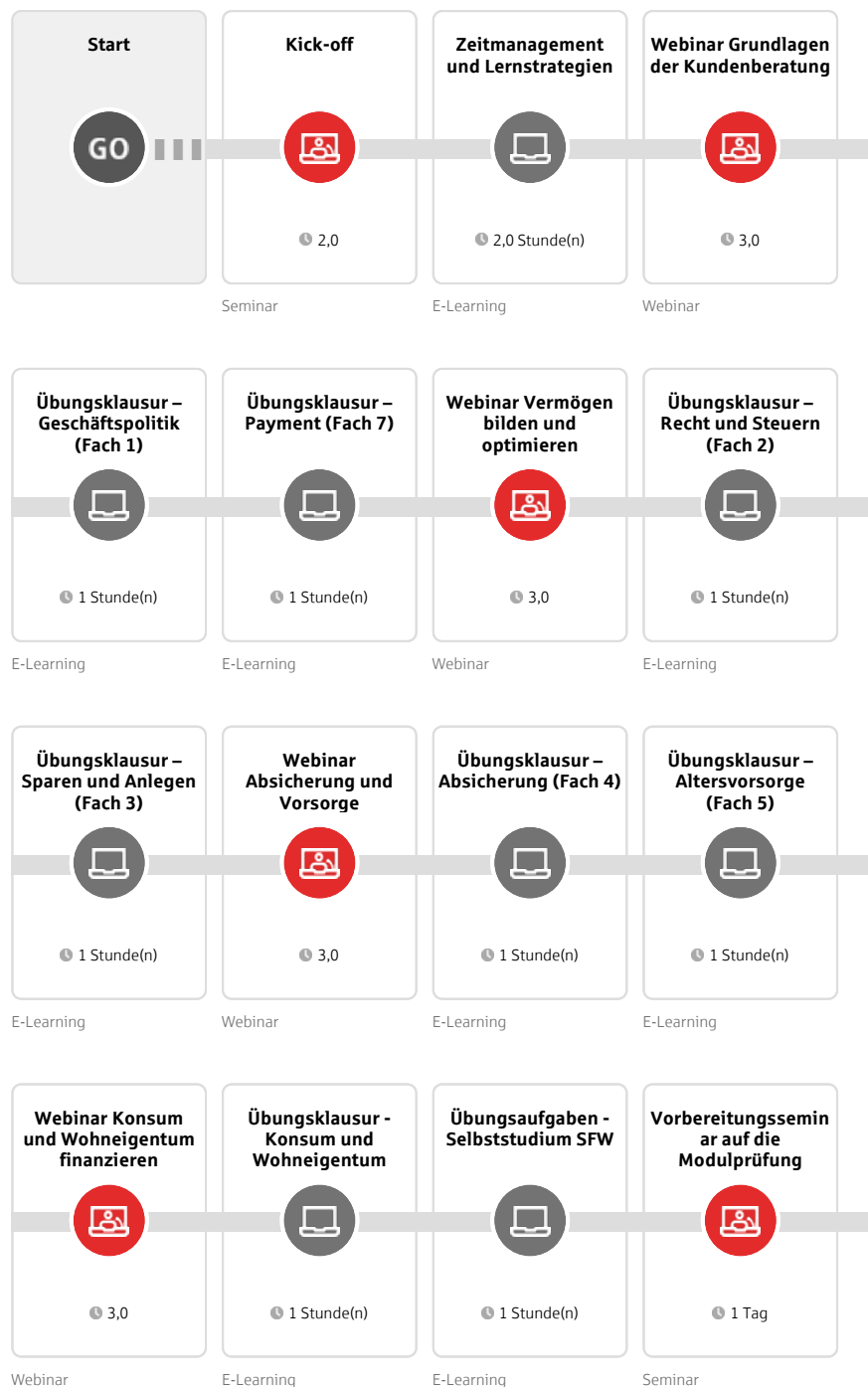
Im Fall eines Studienabbruchs berechnen wir pauschal 500,00 €, falls die Studienunterlagen schon digital bereit gestellt sind und der Preis noch nicht eingezogen ist. Erfolgt der Abbruch erst nach Preiseinzug (nach Kick-off Veranstaltung) bzw. nach bereits besuchten Veranstaltungen, erstatten wir pauschal 100,00 €.

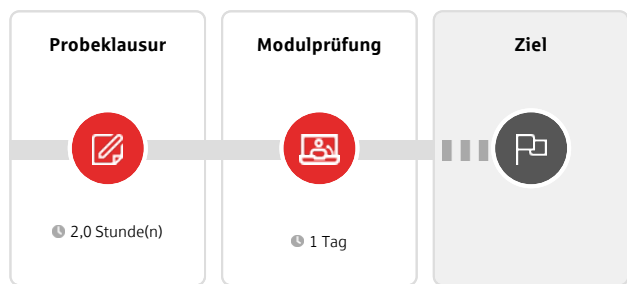
Für Wiederholungsprüfungen berechnen wir gem. Preisverzeichnis der Sparkassenakademie aktuell 50,00 €/Klausur.

#### **HINWEISE ZUM LERNMATERIAL**

Mit der Anmeldung zum Selbststudium erhalten Sie bis spätestens zur Kick-off-Veranstaltung einen Online-Zugriff auf die digitalen Lernmaterialien. Diese stehen Ihnen online bis zum Bestehen der Modulprüfungen zur Verfügung.

**Ihre Lernreise: Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung - Selbststudium**





Selbstlernen

Prüfung

### **Programm/Inhalt**

#### **Kick-Off-Veranstaltung:**

- Einführung in das Studium, Studienziele, Lerninhalte, Struktur des Studiengangs/Ablauf, Hinweise zum Selbststudium, Lerntechniken, Lerngruppen

#### **Module des Selbststudiums:**

- SFW-01 Grundlagen der Kundenberatung: Grundlagen der Geschäftspolitik, Vertriebskompetenz, Service nutzen
- SFW-02 Vermögen bilden und optimieren inkl. Steuern
- SFW-03 Absicherung und Vorsorge
- SFW-04 Konsum und Wohneigentum

Zu jedem Modul wird zusätzlich zu den digitalen Lernmedien ein Webinar angeboten. Für jedes Modul stehen Übungsaufgaben zur Selbstkontrolle zur Verfügung.

#### **Modulprüfungen:**

Jedes Modul schließt mit einer 60-minütigen Modulprüfung online ab. Alle Modulprüfungen werden an einem Tag geschrieben. Das Ergebnis der Modulprüfungen fließt mit je 7,5% (in der Summe 30 %) in das Gesamtergebnis des Studiengangs ein. Jedes abgeschlossene Modul wird mit 6 ECTS-Punkten bewertet.

## Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung

**Vertriebliches Know-how für Allrounder: Im Modul „Kundenberatung in der Praxis“ erwerben Sie grundlegende Vertriebskompetenz für alle Vertriebsbereiche einer Sparkasse - von der Individualkunden- über die Gewerbekunden- bis hin zur Immobilienberatung. Das Modul legt damit die Grundlage für Ihre Spezialisierung über die weiteren Bausteine des Studiengangs.**

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter/-innen von Sparkassen und Verbundpartnern, die den nächsten Schritt auf ihrem Karriereweg in der Kundenberatung machen wollen

### IHR NUTZEN

#### Im Modul Kundenberatung in der Praxis

- erwerben Sie grundlegende, professionelle vertriebsmethodische Kompetenz,
- erweitern und vertiefen Sie Ihr Fachwissen aus dem Selbststudium mit dem Fokus auf der Individualkundenberatung,
- lernen Sie, sich effizient auf Kundengespräche vorzubereiten,
- trainieren Sie Argumentations- und Beratungstechniken,
- verbessern Sie Ihre verkäuferischen Fähigkeiten.

#### In der Spezialisierung Individualkundenberatung

- lernen Sie für die Individualkundenberatung relevante volkswirtschaftliche Zusammenhänge zu beschreiben und diese in Anlagevorschläge zu integrieren,
- berücksichtigen Sie aktuelle Trends und Strategien im Investmentfondsgeschäft in Anlagevorschlägen und
- führen thematisch komplexe Anlagegespräche abschlussorientiert und reflektiert.

#### In der Spezialisierung Gewerbekundenberatung

- lernen Sie grundlegende betriebswirtschaftliche Aspekte im Gewerbekundenkontext zu bewerten und ihr Wissen in Kundengesprächen zu verwenden,
- schätzen Sie die Bonität von Gewerbekunden anhand gängiger Jahresabschlussunterlagen ein,
- erproben Sie, Finanzierungsformen bedarfsgerecht zu empfehlen,
- üben Sie, Gewerbekunden über den Bedarf an Versicherungen für den Geschäftsbetrieb und über Risikoabsicherung, auch für deren privates Lebensumfeld zu beraten,
- führen Sie Kundengespräche mit Gewerbekunden ganzheitlich, abschlussorientiert und reflektiert.

#### In der Spezialisierung Immobilienberatung



### TERMIN(E)

2608\_SFW\_IK\_TZ | 19.03.2026 – 02.07.2026 | Sparkassenakademie NRW  
2609\_SFW\_GK | 08.04.2026 – 09.06.2026 | Sparkassenakademie NRW  
2623\_SFW\_IK | 16.04.2026 – 11.06.2026 | Kreissparkasse Köln  
2610\_SFW\_IB | 20.05.2026 – 10.07.2026 | Sparkassenakademie NRW



### DAUER

22 Tage



### PREIS

Teilnehmerpreis: 3.300,00 €  
Teilnehmer Prüfungsgebühr: 500,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Katharina Latussek**  
0231 22240-721  
katharina.latussek@ska.nrw

#### INHALTE



- lernen Sie Finanzierungs-Modelle für eine eigengenutzte Immobilie mithilfe von Produkten der Sparkassen-Finanzgruppe sowie der KfW kennen,
- erproben Sie, die erforderliche Grundpfandrechtliche Absicherung kundengerecht zu erläutern,
- erfahren Sie, wie Sie die Vorschriften der WIKR innerhalb des Finanzierungsprozesses berücksichtigen und einhalten sowie steuer- und erbrechtliche Aspekte in die Beratung integrieren können,
- erarbeiten Sie Möglichkeiten, ein Bau- oder Kaufprojekt kundenorientiert zu versichern,
- führen Sie Finanzierungsgespräche ergebnisorientiert und reflektiert.

### **VORAUSSETZUNG(EN)**

Zum Studiengang Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung wird zugelassen, wer

1. die Abschlussprüfung im Ausbildungsberuf Bankkauffrau/-kaufmann oder die Prüfung Sparkassenkauffrau/-kaufmann oder die Prüfung in einem anderen anerkannten kaufmännischen Beruf bestanden hat,
2. bei einem Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe beschäftigt ist,
3. als Privatkundenberater/-in (VdZ) qualifiziert ist oder
4. einen vergleichbaren Kenntnisstand nachweist.

Zum Einstieg in das Intensivstudium müssen die Module SFW-01 bis SFW-04 des Selbststudiums (Angebotsnummer 82.530) erfolgreich absolviert worden sein. Alternativ wird das Zertifikat der Abschlussprüfung B des Instituts für Fernstudien anerkannt oder eine vergleichbare Qualifikation. Den Antrag auf Anrechnung von Studienleistungen finden Sie unter Dokumente & Links.

Die Qualifizierung zum/-r Privatkundenberater/-in bieten wir über die Angebotsnummer 82.600 an.

### **REFERENTINNEN UND REFERENTEN**

Ihre Dozentinnen und Dozenten bzw. Trainer/-innen sind erfahrene und erfolgreiche Berater/-innen aus der Sparkassen- und Bankpraxis.

### **HINWEIS(E)**

Intensivstudium Vollzeit

Kundenberatung in der Praxis: Unterricht Montag - Freitag

Spezialisierung IK/GK/IB: Unterricht Montag - Freitag

Intensivstudium Teilzeit

Kundenberatung in der Praxis: Unterricht Mittwoch - Samstag

Spezialisierung IK/GK/IB: Unterricht Montag - Freitag

Absolvent/-innen des Studiengangs erhalten nunmehr zusätzlich zum Zeugnis ein sogenanntes „Certificate Supplement“, mit dem bis zu 40 ECTS-Punkte für die Anrechnung auf ein Bachelor-Studium bescheinigt werden.

**Hasan Özdemir**

0231 22240-591

hasan.oezdemir@ska.nrw

Im Fall von Wiederholungsprüfungen berechnen wir gem. Preisverzeichnis der Sparkassenakademie aktuell 50,00 €/Klausur und 100,00 € für eine zu wiederholende mündliche Prüfung.

#### **HINWEISE ZUM LERNMATERIAL**

Für das Arbeiten im virtuellen Klassenzimmer und das Lernen in der Akademie ist ein internetfähiger PC oder ein Notebook bzw. Laptop erforderlich. Genaue Informationen zur technischen Ausstattung entnehmen Sie bitte dem Flyer unter „Dokumente“.

Das gesamte Lernmaterial wird in der Nextcloud der Akademie zur Verfügung gestellt.

### **Programm/Inhalt**

Das Intensivstudium „Kundenberatung in der Praxis“ und die jeweiligen Spezialisierungen finden in einem Mix aus Veranstaltungen in der Akademie (Studienorte Dortmund u.a.) und Veranstaltungen im virtuellen Klassenzimmer, Webex statt.

#### **Kundenberatung in der Praxis:**

- Ertragsorientierte Kundenbetreuung (1 Tag)
- Finanzkonzept Individualkunden (2 Tage)
- Digitale Beratungskompetenz (1 Tag)
- Wünsche finanzieren (1 Tag)
- Absicherung der Lebensrisiken - Privat-, Einkommens- und Gesundheitsschutz (2 Tage)
- Altersvorsorge - gefördert und privat (2 Tage)
- Wohneigentum schaffen - Anbahnung (2 Tage)
- Vermögen optimieren - Fachwissen (2 Tage)
- Vermögen optimieren - Training (2 Tage)

#### **Spezialisierung Individualkundenberatung:**

- Volkswirtschaftliche Gesprächskompetenz (1 Tag)
- Produktwissen I (ETF, Anleihen, Fonds): (1 Tag)
- Produktwissen II (u.a strukturierte Produkte): (1 Tag)
- Vertriebstraining - (Anspruchsvolle Kundengespräche und Gesprächssituationen im Bedarfsfeld Vermögen optimieren) (2 Tage)

#### **Spezialisierung Gewerbekundenberatung:**

- Betriebswirtschaftliche Grundlagen - Businessplan, Management, Controlling, Jahresabschlussunterlagen (1 Tag)
- Finanzierung - Eigenkapital, Sparkassendarlehen, KfW, Leasing, Factoring (1 Tag)
- Schutz und Vorsorge für Gewerbekunden (1 Tag)
- Vertriebstraining - Kundengespräche mit Gewerbekunden (2 Tage)

#### **Spezialisierung Immobilienberatung:**

- Immobilienfinanzieren - Sparkasse, LBS, KfW (1 Tag)
- Wertermittlung, Besicherung, Versicherung (1 Tag)
- Fallstudien zur Finanzierung (1 Tag)
- Vertriebstraining - Finanzierungsgespräche führen (2 Tage)

Details zu den Inhalten entnehmen Sie bitte dem Modulhandbuch.

Im Rahmen der Insurance Distribution Directive (IDD) können folgende Zeiten angerechnet werden:

Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung inkl. Spezialisierung Individualkundenberatung: 48  
Zeitstunden

Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung inkl. Spezialisierung Immobilienberatung: 51  
Zeitstunden

Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung inkl. Spezialisierung Gewerbekundenberatung: 51  
Zeitstunden

## Vorbereitungsseminar auf die Modulprüfung (online)

Gehen Sie entspannt in Ihre Modulprüfungen im Rahmen Ihres Studiums zum/-r Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung. Mit unserem Seminar sind Sie optimal auf die Klausuren vorbereitet!

### ZIELGRUPPE

Studierende im Studiengang Sparkassenfachwirt für Kundenberatung, die sich optimal auf die Modulprüfungen des Selbststudiums (Angebotsnummer 82.530) oder alternativ auf die Abschlussprüfung des Fernstudiengangs B des Instituts für Fernstudien vorbereiten möchten.

### IHR NUTZEN

- Sie wiederholen die Schwerpunktthemen des Selbststudiums.
- Sie sind mit der Systematik und Art der Fragestellung in den Modulprüfungen vertraut.
- Sie können Fragen stellen, wenn Sie etwas nicht verstanden haben.
- Sie gehen beruhigt in die Modulprüfungen und erzielen bessere Ergebnisse.
- Sie verbessern hierdurch Ihre Gesamtnote im Studiengang Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung.

### IHR REFERENT

Dozent/-innen aus dem Studiengang Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung sowie der Sparkassenakademie NRW.

### HINWEIS(E)

Buchen Sie das Seminar hier im Akademieportal oder als Selbstanmelder einfach per E-Mail an [katharina.latussek@ska.nrw](mailto:katharina.latussek@ska.nrw)



### TERMIN(E)

2601\_SFW\_S | 20.06.2026 |  
virtueller Seminarraum  
2602\_SFW\_S | 29.08.2026 |  
virtueller Seminarraum  
2603\_SFW\_S | 31.10.2026 |  
virtueller Seminarraum



### DAUER

1 Tag  
08:00 Uhr bis 16:30 Uhr



### PREIS

180,00 €



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Katharina Latussek**  
0231 22240-721  
[katharina.latussek@ska.nrw](mailto:katharina.latussek@ska.nrw)

#### INHALTE



**Martin Prinz**  
0231 22240-592  
[martin.prinz@ska.nrw](mailto:martin.prinz@ska.nrw)

**Programm/Inhalt**

Klärung Ihrer Fragen

Wiederholung prüfungsrelevanter Fachthemen

Beispiele für Prüfungsfragen und Aufgabenstellungen

Prüfungstraining



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **84 Bachelor**

## Bachelor Banking and Sales

Mit unserem Partnerprogramm mit der Hochschule für Finanzwirtschaft & Management in Bonn bringst Du Deine Karriere auf das nächste Level. Du profitierst von einem Studienprogramm, das praxisorientiert und wissenschaftlich auf höchstem Niveau gestaltet ist und Dich mit mehreren Abschlüssen qualifiziert. Mit den Titeln „Bankfachwirt/-in – Bachelor Professional (S) in Banking“ und „Betriebswirt/-in – Master Professional (S) in Banking & Finance“ bei der BUSINESS:school sowie dem Abschluss „Bachelor Banking & Sales“ bei der Hochschule für Finanzwirtschaft & Management bist Du bestens für die Anforderungen des Marktes gerüstet und für Arbeitgeber besonders attraktiv.

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter aus Sparkassen, die sich für eine Karriere im Vertrieb oder im Vertriebsmanagement von Sparkassen gleichermaßen praxisorientiert wie auch wissenschaftlich fundiert qualifizieren möchten.

### IHR NUTZEN

- Unser Bachelor-Programm vereint das Beste aus beruflicher Weiterbildung und akademischem Studium - und das auf höchstem Niveau! Du wirst praxisorientiert und gleichzeitig akademisch qualifiziert, sodass Du Deine Karriere mit einem klaren Vorsprung startest.
- Am Ende des Programms verfügst Du nicht nur über ein fundiertes akademisches Wissen, sondern auch über wertvolle, mehrjährige Berufserfahrung. Die praxisnahen Studieninhalte und anwendungsorientierten Lehrmethoden ermöglichen es Dir, das Erlernte direkt und effektiv in Deinem Arbeitsalltag umzusetzen.
- Mit den renommierten Abschlüssen "Bankfachwirt/-in", "Betriebswirt/-in" und dem Bachelor in Banking & Sales bist Du bestens für den nächsten Schritt in Deiner Karriere im Finanzsektor gerüstet. Das ist Deine Chance, Deine berufliche Zukunft auf ein neues Level zu heben - und das mit einer starken Grundlage für nachhaltigen Erfolg!

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Ausbildungs- oder Beschäftigungsverhältnis mit einem Unternehmen der Sparkassen-Finanzgruppe
- Hochschulzugangsberechtigung



### TERMIN(E)

01.03. jeden Jahres

01.09. jeden Jahres



### DAUER

7 Semester (berufsintegriert)

9 Semester (ausbildungsintegriert)



### PREIS

18.400,00 €

Der Preis wird in 7 Raten eingezogen (6 x 2.625 €, 1 x 2.650 €).



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Brandon Roland**

0231 22240-791

brandon.roland@ska.nrw

#### INHALTE



**Rabea Hesse**

0231 22240 712

rabea.hesse@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Das Partnerprogramm umfasst folgende Studiengänge:

**Bankfachwirt - Bachelor Professional (S) in Banking (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Betriebswirt - Master Professional (S) in Banking & Finance (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Bachelor of Arts (B. A.) in Banking & Sales (Hochschule für Finanzwirtschaft & Management)**

## Bachelor Banking and Management

Mit unserem Partnerprogramm mit der Hochschule für Finanzwirtschaft & Management in Bonn bringst Du Deine Karriere auf das nächste Level. Du profitierst von einem Studienprogramm, das praxisorientiert und wissenschaftlich auf höchstem Niveau gestaltet ist und Dich mit mehreren Abschlüssen qualifiziert. Mit den Titeln „Bankfachwirt/-in – Bachelor Professional (S) in Banking“ und „Betriebswirt/-in – Master Professional (S) in Banking & Finance“ bei der BUSINESS:school sowie dem Abschluss „Bachelor of Arts Business Management“ bei der Hochschule für Finanzwirtschaft & Management bist Du bestens für die Anforderungen des Marktes gerüstet und für Arbeitgeber besonders attraktiv.

### ZIELGRUPPE

Angehende Spezialistinnen, Spezialisten und Führungskräfte aus dem Banken- und Finanzsektor, die ihre bankfachliche Expertise mit einer fundierten Managementausbildung kombinieren möchten.

### IHR NUTZEN

- Das Bachelor-Programm der BUSINESS:school verzahnt die Vorteile beruflicher Weiterbildung mit einem Hochschulstudium. Dadurch wirst Du auf akademischem Niveau besonders praxisbezogen qualifiziert.
- Bei Abschluss des Studienprogramms verfügst Du bereits über eine mehrjährige Berufserfahrung. Praxisbezogene Studieninhalte und anwendungsorientierte Lehrmethoden erleichtern Dir zusätzlich die schnelle Umsetzung des Erlernten am Arbeitsplatz.
- Im Studienverlauf erwirbst Du die anerkannten Abschlüsse "Bankfachwirt/-in" und "Betriebswirt/-in" sowie den Abschluss Bachelor of Arts (B.A.) in Business Management. Alle zusammen bilden eine hervorragende Basis für Deinen weiteren Karriereweg.

### VORAUSSETZUNG(EN)

#### Für die Teilkomponenten Bankfachwirt/-in und Betriebswirt/-in

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbare Qualifikation

#### Für die Hochschulzulassung

- Abitur/Fachabitur oder
- mindestens zweijährige fachlich entsprechende Berufsausbildung (z. B. Bankkaufmann /Bankkauffrau) und mindestens dreijährige fachlich entsprechende berufliche Tätigkeit

**Bei Fragen sprich uns gern an!**



### TERMIN(E)

01.03. jeden Jahres

01.09. jeden Jahres



### DAUER

1 Tag

7 Semester



### PREIS

16.500,00 €

Der Preis wird in 7 Raten eingezogen (6 x 2.400 €, 1 x 2.100 €).



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Laura Knittel**

0231 22240-795

[laura.knittel@ska.nrw](mailto:laura.knittel@ska.nrw)

**Programm/Inhalt**

Das Partnerprogramm umfasst folgende Studiengänge:

**Bankfachwirt - Bachelor Professional (S) in Banking (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Betriebswirt - Master Professional (S) in Banking & Finance (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Bachelor of Arts (B. A.) in Business Management (Hochschule für Finanzwirtschaft & Management)**

## Bachelor Business Administration and Management

Mit den drei anerkannten Abschlüssen „Bankfachwirt/-in“, „Betriebswirt/-in Business Administration“ und „Bachelor Business Management“ bringst Du Deine Karriere auf das nächste Level. Du profitierst von einem Studienprogramm, das **praxisorientiert und wissenschaftlich auf höchstem Niveau** mit mehreren Abschlüssen qualifiziert. Damit wirst Du für Arbeitgeber besonders attraktiv. Das Programm ermöglicht es Dir, innerhalb von nur sieben Semestern **drei hoch anerkannte Abschlüsse zu erlangen** und Dich so bestens für den Finanzsektor oder den Finanz- und Controllingbereich anderer Branchen zu positionieren.

### ZIELGRUPPE

Nachwuchskräfte aus allen Branchen, die eine fundierte betriebswirtschaftliche Ausbildung mit einer Spezialisierung auf den Finanzsektor kombinieren und damit ihre Karriere voranbringen möchten.

### IHR NUTZEN

- Das Bachelor-Programm der BUSINESS:school verzahnt die Vorteile beruflicher Weiterbildung mit einem Hochschulstudium. Dadurch wirst Du auf akademischem Niveau besonders praxisbezogen qualifiziert.
- Bei Abschluss des Studienprogramms verfügst Du bereits über eine mehrjährige Berufserfahrung. Praxisbezogene Studieninhalte und anwendungsorientierte Lehrmethoden erleichtern Dir zusätzlich die schnelle Umsetzung des Erlernten am Arbeitsplatz.
- Im Studienverlauf erwirbst Du die anerkannten Abschlüsse "Bankfachwirt/-in" und "Betriebswirt/-in Business Administration" sowie den Abschluss Bachelor of Arts (B.A.) in Business Management. Alle zusammen bilden eine hervorragende Basis für Deinen weiteren Karriereweg.

### VORAUSSETZUNG(EN)

#### Für die Teilkomponenten Bankfachwirt/-in und Betriebswirt/-in

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbare Qualifikation

#### Für die Hochschulzulassung

- Abitur/Fachabitur oder
- mindestens zweijährige fachlich entsprechende Berufsausbildung und mindestens dreijährige fachlich entsprechende berufliche Tätigkeit

**Bei Fragen sprich uns gern an!**



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 28.02.2030 |  
09:00 – 18:00 Uhr  
01.03.2027 – 31.08.2030 |  
09:00 – 18:00 Uhr



### DAUER

7 Semester



### PREIS

16.500,00 €  
Der Preis wird in 7 Raten  
eingezogen (6 x 2.400 €, 1 x 2.100 €).



### KONTAKT

#### ANMELDUNG



**Laura Knittel**  
0231 22240-795  
laura.knittel@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Das Partnerprogramm umfasst folgende Studiengänge:

**Bankfachwirt - Bachelor Professional (S) in Banking (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Betriebswirt - Master Professional (S) in Business Administration (BUSINESS:school by Sparkassenakademie NRW)**

**Bachelor of Arts (B. A.) in Business Management (Hochschule für Finanzwirtschaft & Management)**



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **85 Bankfachwirt**

Prüfungsmodule

## Bankfachwirt/-in mit IHK-Abschluss

Mit unserem staatlich geförderten Online-Studium zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Bankfachwirt/-in IHK“ qualifizierst Du Dich flexibel und berufsbegleitend für gehobene Positionen z. B. im Private Banking, in der Baufinanzierung oder in Stabsabteilungen. Gepaart mit mehrjähriger Berufserfahrung stehen Dir die Türen für Führungsaufgaben, wie eine Filial- oder Abteilungsleitung, offen. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deinem Studium und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Vier der fünf IHK-Klausuren kannst Du sogar direkt bei uns ablegen – bestens vorbereitet und mit hohen Erfolgsquoten! Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 60 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze. Dabei entscheidest Du selbst, ob Du lieber **unter der Woche in den Abendstunden** oder **samstags** studieren möchtest!

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiter/-innen im Finanzsektor (z. B. von Sparkassen, Volksbanken, Privatbanken, deren Verbundpartnern oder von sonstigen Finanzdienstleistern), die sich auf anspruchsvolle bankfachliche Funktionen vorbereiten möchten und den Titel "Bankfachwirt/-in" mit IHK-Abschluss und/oder den Titel "Bankfachwirt/-in S" der Akademie anstreben.

### DEIN NUTZEN

- Du erwirbst umfassendes, praxisbezogenes finanzwirtschaftliches Wissen und vertiefst Deine Kenntnisse in einem selbst gewählten bankpraktischen Geschäftsfeld.
- Du hast die Chance auf einen staatlich anerkannten IHK-Abschluss „Geprüfte/r Bankfachwirt/-in“, der Dir attraktive Karrierechancen in Kreditinstituten oder im Finanzbereich vieler Branchen eröffnet.
- Du kannst Dich mit unserem "Kombimodell" von vier der fünf IHK-Klausuren befreien lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung als „Bankkauffrau/Bankkaufmann“ oder „Sparkassenkauffrau/Sparkassenkaufmann“ und eine mindestens einjährige Berufspraxis im Bank- oder Finanzbereich oder
- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem anderen anerkannten kaufmännischen oder verwaltenden Ausbildungsberuf und eine mindestens zweijährige Berufspraxis im Bank- oder Finanzbereich oder
- eine mindestens fünfjährige Berufspraxis im Bank- oder Finanzbereich oder
- eine vergleichbare Qualifikation

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK unter dem Reiter „Informationen zur IHK-Prüfung“.



### TERMIN(E)

2606\_Abendkurs | 01.11.2026 – 31.01.2028 | virtueller Seminarraum

Für die Module 1 - 4 sind Sie automatisch angemeldet (01.11.2026 - 31.10.2027)  
Bitte wählen Sie ein Wahlmodul als 5. Modul aus (01.11.2027 - 31.01.2028)  
E-Learnings (09.10.2026 - 31.07.2028) 2609\_Samstagskurs | 01.11.2026 – 31.01.2028 | virtueller Seminarraum

Für die Module 1 - 4 sind Sie automatisch angemeldet (01.11.2026 - 31.10.2027)  
Bitte wählen Sie ein Wahlmodul als 5. Modul aus (01.11.2027 - 31.01.2028)  
E-Learnings (09.10.2026 - 31.07.2028) 2701\_Abendkurs | 01.05.2027 – 31.07.2028 | virtueller Seminarraum

Für die Module 1 - 4 sind Sie automatisch angemeldet (01.05.2027 - 30.04.2028)  
Bitte wählen Sie ein Wahlmodul als 5. Modul aus (01.05. - 31.07.2028)  
E-Learnings (09.04.2027 - 31.01.2029) 2702\_Samstagskurs | 01.05.2027 – 31.07.2028 | virtueller Seminarraum

Für die Module 1 - 4 sind Sie automatisch angemeldet (01.05.2027 - 30.04.2028)  
Bitte wählen Sie ein Wahlmodul als 5. Modul aus (01.05. - 31.07.2028)  
E-Learnings (09.04.2027 - 31.01.2029)

## REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Akademiker und Fachexperten aus Führungspositionen im Finanzbereich

## HINWEIS(E)

Die Anmeldung ist über Dein Institut oder davon unabhängig als Selbstanmelder möglich.



### DAUER

387 Stunden  
15 Monate (3 Semester),  
Studiendauer kann individuell  
verkürzt werden



### PREIS

4.990,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Laura Knittel**  
0231 22240-795  
bs@ska.nrw

## **Programm/Inhalt**

Alle Informationen zum Studium findest Du unter [www.bankfachwirt.eu](http://www.bankfachwirt.eu)

## **IDD-Anerkennung:**

Bei Wahl des Moduls Privatkundengeschäft können 8,6 Zeitstunden im Rahmen der Insurance Distribution Directive (IDD) angerechnet werden.



## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **86 Betriebswirte**

Prüfungsmodule 86.100

Prüfungsmodule 86.200

Prüfungsmodule 86.400

## Studiengang Betriebswirt/-in Banking & Finance

Mit unserem Online-Studium zum anerkannten Abschluss „Betriebswirt - Master Professional (S) in Banking & Finance“ bzw. "Betriebswirtin - Master Professional (S) in Banking & Finance" machst Du Deinen nächsten Karriereschritt in Richtung Management und Führung. Du erwirbst das Wissen und die persönlichen Kompetenzen, wie Projektmanagement und Personalführung, die Du in Management- und Führungspositionen in Kredit- und Finanzinstituten brauchst. Damit bist Du für Deine Wunschposition bestens aufgestellt. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deinem Studium und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 42 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Plätze mit Präsenzanteilen oder 100 % online!

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Kreditinstituten oder sonstigen Unternehmen, die nach ihrem Fachwirt-Abschluss oder mit einer vergleichbaren Qualifikation ihre betriebswirtschaftlichen Kenntnisse und Fähigkeiten intensivieren möchten. Die Absolventinnen und Absolventen sind für höhere Spezialistenfunktionen in Kreditinstituten oder im Finanzbereich anderer Unternehmen sowie für höhere Funktionen im Management qualifiziert.

### DEIN NUTZEN

- Aufbauend auf einem Fachwirtstudium vertiefst und erweiterst Du Dein finanzwirtschaftliches Wissen.
- Mit den Wahlpflichtfächern im 2. Semester bestimmst Du die Vertiefung Deiner Managementfortbildung, perfekt angepasst an Deine eigenen Karriereziele.
- Du bist in der Lage, herausfordernde, attraktive Positionen in Banken oder im finanzwirtschaftlichen Bereich Deines Unternehmens anzustreben und erste Führungsverantwortung zu übernehmen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- staatlich anerkannter Fachwirtabschluss oder
- Bankfachwirt S oder
- vergleichbarer Kenntnisstand

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Akademiker und Fachexperten aus Führungspositionen im Finanzbereich



### TERMIN(E)

Studienstart jeweils zum  
01.03. + 01.09. jd. Jahres



### DAUER

851 Stunden  
2 Semester



### PREIS

3.990,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Laura Knittel**  
0231 22240-795  
bs@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Die nachfolgende Module sind Bestandteil des Studiengangs:

**1. Semester**

BW-01 Unternehmensführung

BW-02 Marketing & Vertriebsmanagement

BW-03 Digitale Geschäftsmodelle

BW-04 Selbstorganisation & Projektmanagement

**2. Semester (3 Module auswählbar)**

BW-05 Führung und Kommunikation

BW-06 Selbstverständnis, Werte, Geschäftspolitik der Sparkassen

BW-07 Portfoliomanagement

BW-09 Gesamtbanksteuerung

BW-15 Corporate Banking

BW-16 Private Banking

**IDD-Anerkennung:**

Bei Wahl des Moduls BW-16 Private Banking können 2 Zeitstunden im Rahmen der Insurance Distribution Directive (IDD) angerechnet werden.

## Studiengang Betriebswirt/-in Business Administration

Mit unserem Online-Studium zum anerkannten Abschluss „Betriebswirt/-in“ machst Du Deinen nächsten Karriereschritt in Richtung Management und Führung. Du erwirbst das Wissen und die persönlichen Kompetenzen, wie Projektmanagement und Personalführung, die Du in Management- und Führungspositionen in Unternehmen brauchst. Damit bist Du für Deine Wunschposition bestens aufgestellt. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deinem Studium und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 42 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Kreditinstituten oder sonstigen Unternehmen, die nach ihrem Fachwirt-Abschluss oder mit einer vergleichbaren Qualifikation ihre betriebswirtschaftlichen Kenntnisse und Fähigkeiten intensivieren möchten. Die Absolventinnen und Absolventen sind für höhere Spezialistenfunktionen in Kreditinstituten und anderen Unternehmen sowie für höhere Funktionen im Management qualifiziert.

### DEIN NUTZEN

- Du lernst in Deinem eigenen Tempo mit einem abwechslungsreichen und interessanten Mix aus unterschiedlichen Lernmedien, z. B. hochwertigen Studienskripten, Lernvideos, Fallstudien und Übungen. Auf Dein Lernmaterial greifst Du ganz bequem über unser Online-Portal zu – wann und wo Du möchtest.
- Aufbauend auf einem Fachwirtstudium vertiefst und erweiterst Du Dein Wissen um aktuelle Managementthemen.
- Du bist in der Lage, herausfordernde, attraktive Positionen in Banken und anderen Unternehmen anzustreben und erste Führungsverantwortung zu übernehmen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- staatlich anerkannter Fachwirtabschluss oder
- Bankfachwirt S oder
- vergleichbarer Kenntnisstand

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Akademiker und Fachexperten aus Führungspositionen im Finanzbereich



### TERMIN(E)

Studienstart jeweils zum  
01.03. + 01.09. jd. Jahres



### DAUER

851 Stunden  
2 Semester



### PREIS

3.990,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Laura Knittel**  
0231 22240-795  
bs@ska.nrw

## **Programm/Inhalt**

Die nachfolgende Module sind Bestandteil des Studiengangs:

### **1. Semester (Hauptstudium)**

BW-01 Unternehmensführung

BW-02 Marketing & Vertriebsmanagement

BW-03 Digitale Geschäftsmodelle

BW-04 Selbstorganisation & Projektmanagement

### **2. Semester (Vertiefungsstudium)**

BW-05 Führung & Kommunikation

BW-10 Wirtschaftspsychologie

BW-11 Change Management & Digitale Transformation

## Geprüfter Betriebswirt (IHK) - Master Professional in Business Management

Mit unserem staatlich geförderten Online-Studium zum anerkannten Abschluss „Betriebswirt/-in IHK – Master Professional in Business Management“ machst Du deinen nächsten Karriereschritt in Richtung Management und Führung. Du erwirbst das Wissen und die persönlichen Kompetenzen, wie die Steuerung von Unternehmen, Erkennung von Strategiefeldern oder die Organisation von nationalen und internationalen Leistungsprozessen, die Du in Management- und Führungspositionen in Unternehmen aller Branchen benötigst. Damit bist Du für Deine Wunschposition bestens aufgestellt. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deinem Studium und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 50 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Master- oder Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle, die eine Position im Management oder in Führungspositionen anstreben. Das Studium richtet sich an zukünftige Führungskräfte und Spezialisten aus allen Unternehmen und Branchen.

### DEIN NUTZEN

- Du machst Deinen nächsten Karriereschritt in Richtung Management und Führung.
- Du bist für erste fachliche Führungsaufgaben qualifiziert.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

Mit Erfolg abgelegte IHK-Abschlussprüfung zum/zur Fachwirt/-in oder ein vergleichbarer Kenntnisstand

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte bitte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK unter „Informationen zur IHK-Prüfung“.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

zzgl. ca. 85 € für Fachliteratur



### TERMIN(E)

01.11.2026 – 31.10.2027 | virtueller Seminarraum  
01.05.2027 – 30.04.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

620 Stunden  
2 Semester



### PREIS

3.990,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Alle Informationen zum Studium findest Du [hier](#).

## Module:

- Unternehmensspezifische Strategiefelder erkennen und ausgestalten
- Normenbestimmte und finanzwirtschaftliche Rahmenbedingungen im Hinblick auf die Unternehmensstrategie bewerten
- Nationale und internationale Leistungsprozesse organisieren
- Unternehmensorganisation zur Sicherstellung der Leistungs- und Unternehmensprozesse unter Berücksichtigung der strategischen Vorgaben gestalten
- Planung, Steuerung und Überwachung von Unternehmensprozessen wahrnehmen

## Studiengang Betriebswirt/-in Real Estate Management

**Willst du im Immobiliengeschäft richtig durchstarten? Mit dieser Weiterbildung erhältst du das nötige Fachwissen, um in einer dynamischen Branche erfolgreich zu agieren. Du lernst, Immobilien strategisch zu bewerten, zu finanzieren und profitabel zu managen. Du wirst zum Experten und eröffnest dir neue Karriereöglichkeiten. Nutze die Chance, deine Expertise auszubauen und im Immobilienmarkt mit der Weiterbildung zum Betriebswirt/-in Real Estate Management richtig zu glänzen!**

### ZIELGRUPPE

Das Studium richtet sich an zukünftige Führungskräfte und Spezialistinnen und Spezialisten aus folgenden Bereichen: Maklerunternehmen, Wohnungsbaugesellschaften, Haus- und Immobilienverwaltungen (Asset- & Property Management), Immobilienprojektentwickler, Banken und Sparkassen.

### DEIN NUTZEN

- Du kennst die wirtschaftlichen, rechtlichen und marktrelevanten Faktoren, die den Immobilienmarkt beeinflussen.
- Du erwirbst die Fähigkeit, Risiken im Immobiliengeschäft zu erkennen und deren Auswirkungen auf Investitionsentscheidungen zu analysieren.
- Du bist in der Lage ein vollständiges Konzept für die Entwicklung eines Immobilienprojekts unter Berücksichtigung von Marktanalysen, Finanzierung und rechtlichen Rahmenbedingungen zu erstellen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Abschluss als "Geprüfte/-r Immobilienfachwirt/-in (IHK)" oder
- Abschluss als "Immobilienfachwirt/-in – Bachelor Professional (S) in Real Estate Management" oder
- Abschluss als "Geprüfte/-r Bankfachwirt/-in (IHK)" oder
- Abschluss als "Bankfachwirt/-in S" bzw. „Bachelor Professional (S) in Banking“ oder
- Vergleichbarer Kenntnisstand

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Maximilian Geßner, Geschäftsführender Gesellschafter der Immobilienberatung Bremen GmbH
- Holger Schewe, Geschäftsführender Gesellschafter bei GPG Immobilien GmbH
- Elena Kraus, Projektmanagerin Strategisches ESG-Management DekaBank
- Adrian Maier, Inhaber Inventive Sales Consulting
- Patrick Hötten, Sparkasse Bottrop
- Alexandra Borgmeyer, Sparkasse Herford
- MBA, M. Ed. Julian-Kaya Bagbasi



### TERMIN(E)

Studienstart jeweils zum 1. März und 1. September jeden Jahres



### DAUER

851 Stunden  
2 Semester



### PREIS

3.990,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Laura Knittel**  
0231 22240-795  
bs@ska.nrw

## Programm/Inhalt

### 1. Semester

- Unternehmensführung
- Marketing & Vertriebsmanagement
- Digitale Geschäftsmodelle
- Selbstorganisation & Projektmanagement

### 2. Semester

- Immobilienmarkt & Immobilienrecht
- Projektentwicklung und Immobilienplanung
- Asset & Risk Management

## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **87 Zertifikatslehrgänge**

## Zertifizierter Immobilienmakler

### Dein Schlüssel zum Erfolg in der Immobilienbranche!

Du träumst von einer Karriere in der Immobilienbranche? Du möchtest Dein Talent für Verhandlungen und Deine Begeisterung für Immobilien erfolgreich einsetzen? Dann ist unser Zertifikatslehrgang Immobilienmakler mit anerkanntem Hochschulzertifikat genau das Richtige für Dich!

Tauche ein in die faszinierende Welt des Immobilienmarktes und lege den Grundstein für Deinen beruflichen Erfolg.

### ZIELGRUPPE

Berufseinsteiger,

Quereinsteiger

Immobilienkaufleute und -fachwirte

Immobilienmakler

### DEIN NUTZEN

- Du kennst die wichtigsten Methoden zur Kundenakquise und Kundenbindung.
- Du kannst Immobilien professionell bewerten und den Wert einer Immobilie bestimmen.
- Du bist vertraut mit den verschiedenen Schritten im Vertriebsprozess und weißt, wie Du erfolgreich Abschlüsse erzielst.
- Du lernst, wie Du effektiv mit Kunden und Geschäftspartnern kommunizieren und Verhandlungen führen kannst.
- Du erhältst ein Hochschulzertifikat, das Deine Kompetenz als Zertifizierter Immobilienmakler unterstreicht.



### TERMIN(E)

2607\_Vollzeit | 08.06.2026 –  
18.06.2026 | virtueller Seminarraum  
2608\_Teilzeit | 22.06.2026 –  
12.08.2026 | virtueller Seminarraum  
2609\_Vollzeit | 07.09.2026 –  
17.09.2026 | virtueller Seminarraum  
2610\_Teilzeit | 14.09.2026 –  
04.11.2026 | virtueller Seminarraum  
2611\_Vollzeit | 05.10.2026 –  
15.10.2026 | virtueller Seminarraum  
2612\_Teilzeit | 09.11.2026 –  
30.12.2026 | virtueller Seminarraum  
2613\_Vollzeit | 16.11.2026 –  
26.11.2026 | virtueller Seminarraum  
2701\_Vollzeit | 04.01.2027 –  
12.01.2027 | virtueller Seminarraum  
2702\_Teilzeit | 11.01.2027 –  
03.03.2027 | virtueller Seminarraum  
2703\_Vollzeit | 15.02.2027 –  
17.03.2027 | virtueller Seminarraum  
2704\_Teilzeit | 15.03.2027 –  
05.05.2027 |  
2705\_Vollzeit | 12.04.2027 –  
12.05.2027 | virtueller Seminarraum  
2706\_Teilzeit | 03.05.2027 –  
23.06.2027 | virtueller Seminarraum  
2707\_Vollzeit | 07.06.2027 –  
17.06.2027 | virtueller Seminarraum  
2708\_Teilzeit | 21.06.2027 –  
11.08.2027 | virtueller Seminarraum



### DAUER

120 Unterrichtsstunden



### PREIS

1.690,00 €

## REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Philipp Postulka
- Maximilian Geßner  
Theorie und Praxis im Immobilienbereich kann ich als Honorar Dozent und Geschäftsführer eines Immobilienberatungsunternehmens hervorragend verbinden. Meine berufliche Tätigkeit als Gutachter für Immobilienbewertung (TÜV) sowie mein Wissen als Immobilientechiker (EBZ) erfassen ein breites Spektrum der Immobilienbranche. Diesen Vorteil erleben die Studierenden in Form von praktischen Beispielen und realen Problemstellungen. Mein Ziel ist ein lebendiger Unterricht der aktiv durch die Studierenden mitgestaltet wird. Für mich ist die Tätigkeit als Dozent nun schon seit ca. 3 Jahren eine freundliche Abwechslung zum beruflichen Alltag.

- Hanna Schlüter
- Tobias Brockmeyer  
Dipl.-Wirtschaftsjurist (FH), Mitglied des Prüfungsausschusses der IHK Bremen, Gutachter für die Verkehrswertermittlung von Standardimmobilien mit TÜV Rheinland geprüfter Qualifikation sowie Dozent.

Tobias F. Brockmeyer ist seit drei Jahren als Immobilienberater und Büroleiter bei der Immobilienberatung Bremen GmbH in Bremen Horn-Lehe tätig. Zuvor sammelte er wertvolle Erfahrungen im steuerlichen Beratungsbereich sowie als Steuerreferent in der Industrie. Als Dozent für die Immobilienwirtschaft sowie weitere Fachwirte bringt er nicht nur seine fachliche Expertise, sondern auch seine praxisnahen Einblicke in die Lehre ein. Herr Brockmeyer ist zudem Gutachter für Immobilienbewertung und nutzt sein umfassendes Wissen, um den Wert von Immobilien präzise zu ermitteln. Mit vier Jahren Erfahrung als Immobilienmakler verbindet er wirtschaftliches Know-how mit einer tiefen Branchenkenntnis und unterstützt sowohl Kunden bei wichtigen Immobilienentscheidungen, sowie Studierende auf ihrem Weg in der Immobilienwirtschaft.

- Alena Jäckel



**DEINE  
ANSPRECHPARTNERIN**



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## **Programm/Inhalt**

1. Das Maklerbüro
2. Kunden- und Immobilienakquisition
3. Der Verkaufsprozess
4. Grundlagen der Immobilienbewertung
5. Grundlagen WEG und Vermietung
6. Grundlagen der Immobilienfinanzierung und Versicherung
7. Gesetzliche Grundlagen und die Haftung des Maklers
8. Marketing für Immobilienmakler inkl. Fotoworkshop
9. Kommunikation für Immobilienmakler
10. Objektunterlagen und Baurecht

## Zertifizierter Immobilienwertermittler

### Dein Weg in die Immobilienbewertung

Du möchtest lernen, wie man Immobilien professionell bewertet und fundierte Wertermittlungen durchführt? Dann ist der Zertifikatslehrgang zum/ zur Immobilienwertermittler/ -in genau das Richtige für Dich! In diesem Kurs bekommst Du praxisnahes Wissen und die Werkzeuge an die Hand, um erfolgreich in der Immobilienbewertung zu arbeiten. Mit flexiblen Online-Modulen bist Du bestens auf die Herausforderungen in der Immobilienbewertung vorbereitet, viele Übungen und Beispiele bereiten Dich optimal auf die Praxis vor. Dein anerkanntes Hochschulzertifikat öffnet Dir Türen in der Immobilienbranche.

### ZIELGRUPPE

- Berufseinsteiger
- Quereinsteiger
- Immobilienkaufleute und -fachwirte
- Immobilienmakler

### DEIN NUTZEN

- Du kannst selbstständig Wertermittlungen für Standardimmobilien durchführen und marktgerechte Ergebnisse ermitteln
- Du lernst die gesetzlichen Grundlagen der Wertermittlung kennen und kannst diese anwenden
- Du erlangst eine Wissen- und Handlungsgrundlage, um die Immobilienwertermittlung praktisch anzuwenden



### TERMIN(E)

2603\_Teilzeit | 07.09.2026 –  
01.10.2026 | virtueller Seminarraum  
2604\_Vollzeit | 09.11.2026 –  
17.11.2026 | virtueller Seminarraum  
2701\_Teilzeit | 01.02.2027 –  
25.03.2027 | virtueller Seminarraum  
2702\_Vollzeit | 22.02.2027 –  
12.03.2027 | virtueller Seminarraum



### DAUER

68 Unterrichtsstunden



### PREIS

1.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Liane Stach**  
0231 222 40 792  
bs@ska.nrw

## REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Tobias Brockmeyer

Dipl.-Wirtschaftsjurist (FH), Mitglied des Prüfungsausschusses der IHK Bremen, Gutachter für die Verkehrswertermittlung von Standardimmobilien mit TÜV Rheinland geprüfter Qualifikation sowie Dozent.

Tobias F. Brockmeyer ist seit drei Jahren als Immobilienberater und Büroleiter bei der Immobilienberatung Bremen GmbH in Bremen Horn-Lehe tätig. Zuvor sammelte er wertvolle Erfahrungen im steuerlichen Beratungsbereich sowie als Steuerreferent in der Industrie. Als Dozent für die Immobilienwirtschaft sowie weitere Fachwirte bringt er nicht nur seine fachliche Expertise, sondern auch seine praxisnahen Einblicke in die Lehre ein. Herr Brockmeyer ist zudem Gutachter für Immobilienbewertung und nutzt sein umfassendes Wissen, um den Wert von Immobilien präzise zu ermitteln. Mit vier Jahren Erfahrung als Immobilienmakler verbindet er wirtschaftliches Know-how mit einer tiefen Branchenkenntnis und unterstützt sowohl Kunden bei wichtigen Immobilienentscheidungen, sowie Studierende auf ihrem Weg in der Immobilienwirtschaft.

- Maximilian Geßner

Theorie und Praxis im Immobilienbereich kann ich als Honorar-dozent und Geschäftsführer eines Immobilienberatungsunternehmens hervorragend verbinden. Meine berufliche Tätigkeit als Gutachter für Immobilienbewertung (TÜV) sowie mein Wissen als Immobilientechiker (EBZ) erfassen ein breites Spektrum der Immobilienbranche. Diesen Vorteil erleben die Studierenden in Form von praktischen Beispielen und realen Problemstellungen. Mein Ziel ist ein lebendiger Unterricht der aktiv durch die Studierenden mitgestaltet wird. Für mich ist die Tätigkeit als Dozent nun schon seit ca. 3 Jahren eine freundliche Abwechslung zum beruflichen Alltag.

## **Programm/Inhalt**

1. Die Grundlagen der Immobilienwertermittlung
2. Die Bodenwertermittlung
3. Das Ertragswertverfahren
4. Das Sachwertverfahren
5. Das Vergleichswertverfahren
6. Wertermittlungswerkstatt / Softwaregestützte Wertermittlung

## Zertifizierte Immobilienvertriebsassistentenz

### Dein Einstieg in die professionelle Immobilienvertriebsassistentenz

Du willst Immobilienmaklerinnen und Immobilienmakler im gesamten Vertriebsprozess effektiv unterstützen – von der Exposéerstellung über Besichtigungsmanagement bis zur Kundenkommunikation? Dann ist der Zertifikatslehrgang Immobilienassistentenz (HFM) genau das Richtige für Dich!

Du erhältst praxisnahes Wissen, Checklisten und digitale Tools, um im Tagesgeschäft spürbar zu entlasten und die Vermarktung voranzubringen. Deine flexible Online-Weiterbildung bereitet Dich optimal auf die Assistentenrolle im Immobilienvertrieb vor – mit anerkanntem Hochschulzertifikat. Du baust Dir damit eine zukunftssichere und hochwertige Qualifikation auf, die in Maklerbüros und Immobilienverwaltungen stark nachgefragt ist. Starte jetzt durch und sichere Dir beste Karrierechancen in einer Branche mit dauerhaft hoher Nachfrage.

### ZIELGRUPPE

- Berufs- und Quereinsteiger/-innen
- Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Maklerbüros und Immobilienverwaltungen, die sich gezielt auf Aufgaben einer Immobilienvertriebsassistentenz vorbereiten oder ihr Wissen professionalisieren möchten.

### DEIN NUTZEN

- Du kennst die wichtigsten Aufgaben zur Unterstützung von Immobilienmaklern im Verkaufsprozess.
- Du kannst Exposés professionell gestalten und Besichtigungen vorbereiten.
- Du bist vertraut mit der Terminorganisation und der effizienten Verwaltung von Kundenanfragen.
- Du lernst, wie Du Erstkontakte bearbeitest und Kundenanfragen optimal betreust.
- Du erhältst praxisnahes Wissen zur Nutzung von digitalen Tools und CRM-Systemen für die Vertrieboptimierung.
- Du weißt, wie Du Immobilien gezielt über Social Media und Online-Marketing bewirbst.
- Du bist eine unverzichtbare Schnittstelle zwischen Makler, Kunden und Partnern und trägst zur erfolgreichen Verkaufsabwicklung bei.



### TERMIN(E)

2601\_Vollzeit | 29.06.2026 – 09.07.2026 | virtueller Seminarraum  
2602\_Teilzeit | 11.08.2026 – 09.09.2026 | virtueller Seminarraum  
2603\_Vollzeit | 19.10.2026 – 29.10.2026 | virtueller Seminarraum  
2604\_Teilzeit | 17.11.2026 – 16.12.2026 | virtueller Seminarraum



### DAUER

100 Unterrichtsstunden



### PREIS

1.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Liane Stach**  
0231 222 40 792  
bs@ska.nrw

## REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Maximilian Geßner  
Theorie und Praxis im Immobilienbereich kann ich als Honorar Dozent und Geschäftsführer eines Immobilienberatungsunternehmens hervorragend verbinden. Meine berufliche Tätigkeit als Gutachter für Immobilienbewertung (TÜV) sowie mein Wissen als Immobilientechiker (EBZ) erfassen ein breites Spektrum der Immobilienbranche. Diesen Vorteil erleben die Studierenden in Form von praktischen Beispielen und realen Problemstellungen. Mein Ziel ist ein lebendiger Unterricht der aktiv durch die Studierenden mitgestaltet wird. Für mich ist die Tätigkeit als Dozent nun schon seit ca. 3 Jahren eine freundige Abwechslung zum beruflichen Alltag.
- Tobias Brockmeyer  
Dipl.-Wirtschaftsjurist (FH), Mitglied des Prüfungsausschusses der IHK Bremen, Gutachter für die Verkehrswertermittlung von Standardimmobilien mit TÜV Rheinland geprüfter Qualifikation sowie Dozent.

Tobias F. Brockmeyer ist seit drei Jahren als Immobilienberater und Büroleiter bei der Immobilienberatung Bremen GmbH in Bremen Horn-Lehe tätig. Zuvor sammelte er wertvolle Erfahrungen im steuerlichen Beratungsbereich sowie als Steuerreferent in der Industrie. Als Dozent für die Immobilienwirtschaft sowie weitere Fachwirte bringt er nicht nur seine fachliche Expertise, sondern auch seine praxisnahen Einblicke in die Lehre ein. Herr Brockmeyer ist zudem Gutachter für Immobilienbewertung und nutzt sein umfassendes Wissen, um den Wert von Immobilien präzise zu ermitteln. Mit vier Jahren Erfahrung als Immobilienmakler verbindet er wirtschaftliches Know-how mit einer tiefen Branchenkenntnis und unterstützt sowohl Kunden bei wichtigen Immobilienentscheidungen, sowie Studierende auf ihrem Weg in der Immobilienwirtschaft.

## **Programm/Inhalt**

1. Einführung in die Immobilienbranche & Berufsbild
2. Büroorganisation, Schlüsselkartei & papierfreies Büro
3. Kundenkommunikation & Verkaufsvorbereitung
4. Unterlagenbeschaffung & rechtliche Grundlagen
5. Home Staging – Immobilien perfekt in Szene setzen
6. Exposéerstellung, Bildbearbeitung & digitale Grundrisse
7. Besichtigungsmanagement & Objektaufnahme
8. Social Media & Online-Marketing für Immobilien
9. Organisation eines Open-House-Events
10. Vorbereitung des Notartermins & Kundenbindung

## Zertifizierter Immobilienverwalter (IHK)

### Starte Deine Zukunft als Immobilienverwalter/-in

Die Anforderungen an Hausverwalter/-innen steigen – und mit ihnen Deine Chancen! Nach § 26a WEG ist für die Verwaltung von Immobilien ein Sachkundenachweis erforderlich. Mit unserem Zertifikatslehrgang bereitest Du Dich optimal auf die Verwaltung von Immobilien vor, leitest Eigentümerversammlungen souverän, planst Modernisierungen effizient und setzt baurechtliche Vorgaben sicher um.

### ZIELGRUPPE

Quereinsteiger/-innen der WEG-Verwaltung, Wohnungseigentümer/-innen, die den eigenen Wohnungsbestand verwalten möchten und sämtliche Personen (auch etablierte WEG-Verwalter), die gemäß § 26a WEG zum zertifizierten Verwalter bzw. zur zertifizierten Verwalterin prüfungspflichtig sind.

### DEIN NUTZEN

- Du bist vertraut mit allen rechtlichen, kaufmännischen und technischen Grundlagen für die Tätigkeit als Immobilienverwalter/-in.
- Du bist optimal auf die IHK-Prüfung gemäß § 26a WEG vorbereitet.
- Du erfüllst die gesetzliche Weiterbildungspflicht nach § 34c GewO und § 15b MaBV.
- Du stärkst Deine beruflichen Chancen mit einem anerkannten IHK-Zertifikat als Zertifizierte/-r Verwalter/-in.

### IHR REFERENT

Christian Seip

hat seine Tätigkeitsschwerpunkte in verschiedenen Immobilienunternehmen in der Immobilienbewertung, der Bewirtschaftung der Immobilien sowie in Portfoliomanagementstrategien im unternehmensbezogenen Stil und Facility-Management im Zusammenhang mit Betriebskosten-Benchmarking.

### HINWEIS(E)

Der Lehrgang ermöglicht Dir den erfolgreichen Abschluss der bundesweit anerkannten IHK-Sachkundeprüfung, die Dir als zertifizierte/-r Verwalter/-in (IHK) alle Türen öffnet – eine wertvolle Perspektive.



### TERMIN(E)

2604\_Vollzeit | 29.06.2026 – 08.07.2026 | virtueller Seminarraum  
2605\_Teilzeit | 31.08.2026 – 28.09.2026 | virtueller Seminarraum  
2606\_Vollzeit | 09.11.2026 – 18.11.2026 | virtueller Seminarraum  
2701\_Teilzeit | 04.01.2027 – 01.02.2027 | virtueller Seminarraum  
2702\_Vollzeit | 11.01.2027 – 20.01.2027 | virtueller Seminarraum  
2703\_Teilzeit | 10.05.2027 – 07.06.2027 | virtueller Seminarraum



### DAUER

100 Unterrichtsstunden



### PREIS

1.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Liane Stach**

0231 222 40 792  
bs@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

**Grundlagen der Immobilienwirtschaft**

**Rechtliche Grundlagen**

**Kaufmännische Grundlagen**

**Technische Grundlagen**

**Simulation der mündlichen Prüfung**

## **D. STUDIENGÄNGE UND STUDIUM**

# **88/89 Fachwirte**

Lernvideos Fach- und Betriebswirte

Mündliche Prüfungsvorbereitung

Prüfungsmodule 89.200

Prüfungsmodule 88.300

## Geprüfte Personalfachkaufleute (IHK)

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Personalfachkauffrau/-kaufmann (IHK)“ bereitest Du Dich auf interessante und anspruchsvolle Aufgaben in der Personalwirtschaft, Personalberatung und Personal- und Organisationsentwicklung vor. Als Personalfachkauffrau/-kaufmann beherrschst Du die operativen und administrativen Aufgaben der Personalarbeit, gestaltest Entscheidungen in den Bereichen Personalpolitik, -planung und -marketing und kannst unterschiedliche Funktionen in der Aus- und Weiterbildung in Unternehmen übernehmen. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 50 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze! Den für die Zulassung zur IHK-Prüfung notwendigen Ausbilderschein (AdA) kannst Du direkt und bequem online auch bei uns erwerben.

### ZIELGRUPPE

Für alle, die im Personalmanagement Karriere machen möchten – egal in welcher Branche.

### DEIN NUTZEN

- Du bereitest Dich auf interessante und anspruchsvolle Aufgaben in der Personalwirtschaft, Personalberatung und Personal- und Organisationsentwicklung vor.
- Du bereitest Dich auf die IHK-Prüfung "Geprüfte/-r Personalfachkauffrau /Personalfachkaufmann IHK" vor.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbarer Kenntnisstand

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK unter „Informationen zur IHK-Prüfung“.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

zzgl. ca. 100 € für Fachliteratur



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.03.2027 – 29.02.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

413 Stunden  
12 Monate



### PREIS

3.290,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## **Programm/Inhalt**

### Module

- Personalarbeit organisieren und durchführen
- Personalarbeit auf Grundlage rechtlicher Bestimmungen durchführen
- Personalplanung, -marketing und –controlling gestalten und umsetzen
- Personal- und Organisationsentwicklung steuern

## Fachwirt in Digitalisierung - Bachelor Professional (S) in Digital Business Management

Die digitale Transformation verändert unsere Arbeitswelt rasant. Unternehmen suchen Fach- und Führungskräfte, die digitale Prozesse verstehen, gestalten und vorantreiben können. Mit unserem berufsbegleitenden Studiengang Fachwirt in Digitalisierung - Bachelor Professional (S) in Digital Business Management erwirbst du genau diese Kompetenzen – praxisnah, flexibel und zukunftsorientiert.

In 12 Monaten entwickelst du ein tiefes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge und digitale Technologien. Du lernst, wie du digitale Projekte initiiert, Prozesse optimierst und Unternehmen durch den digitalen Wandel führst. Nach erfolgreichem Abschluss stehen dir vielfältige Karrierewege offen – von Schlüsselpositionen in der Unternehmensentwicklung, als Digitalisierungsbeauftragter, Projektleiter oder Prozessmanager bis hin zu Führungspositionen im digitalen Umfeld.

### ZIELGRUPPE

Für alle Fach- und Führungskräfte, die ihre Kenntnisse in den Bereichen Digitalisierung, digitale Transformation und digitales Prozessmanagement vertiefen möchten. Insbesondere profitieren Berufserfahrene, die ihre Fähigkeiten in der Anwendung neuer Technologien und der Gestaltung digitaler Geschäftsmodelle ausbauen möchten, sowie Unternehmensverantwortliche, die die digitale Transformation aktiv vorantreiben wollen.

### DEIN NUTZEN

- Du qualifizierst Dich für verantwortungsvolle Positionen im digitalen Umfeld – z. B. als Digitalisierungsbeauftragter, Projektleiter oder Prozessmanager.
- Du entwickelst praxisnahes Know-how in digitalem Geschäftsmanagement und wirst zum Gestalter des digitalen Wandels in Unternehmen.
- Du profitierst von einem flexiblen, berufsbegleitenden Studienmodell, das sich ideal mit Deinem Berufsalltag vereinbaren lässt.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen und so Zeit und Kosten sparen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen oder verwaltenden Beruf oder
- zwei Jahre Berufserfahrung in einem kaufmännischen oder verwaltenden Beruf oder
- vergleichbarer Kenntnisstand.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.03.2027 – 28.02.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

570 Unterrichtsstunden



### PREIS

3.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## **Programm/Inhalt**

Die Weiterbildung besteht aus vier Modulen:

- Volkswirtschaftliche, betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen
- Grundlagen der Digitalisierung
- System- und Zukunftstechnologien
- Daten- und Prozessmanagement

Alle Informationen findest Du unter Fachwirt in Digitalisierung - Bachelor Professional (S) in Digital Business Management ([sparkassenakademie-nrw.de](http://sparkassenakademie-nrw.de)).

## Geprüfter Wirtschaftsfachwirt (IHK)

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Wirtschaftsfachwirt/-in IHK“ spezialisierst Du Dich als gefragter Wirtschaftsexperte nicht auf einen bestimmten Wirtschaftszweig, sondern vereinst als sogenannter „Allrounder“ Kompetenzen aus Handel, Industrie und Dienstleistung. Dadurch kannst Du in jedem Bereich eines Unternehmens verantwortungsvolle Aufgaben übernehmen und Sachverhalte miteinander verknüpfen, analysieren sowie übergreifende Projekte zum Erfolg bringen. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 50 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

Wir als Business School sind eine losgelöste Unter Marke der Sparkassenakademie NRW und haben unsere Kompetenzen aus dem Mittelstand in der Business School gebündelt. Dabei richten wir uns speziell an alle aus Handels-, Industrie-, Wirtschafts-, Finanz- und Dienstleistungsunternehmen.

### ZIELGRUPPE

Für Mitarbeiter von Banken und Sparkassen, Handels-, Industrie-, Dienstleistungsunternehmen, Wirtschaftsorganisationen unterschiedlicher Größe und Branche sowie verschiedener Bereiche und Tätigkeitsfelder.

### DEIN NUTZEN

- Du bist für anspruchsvolle Aufgaben in allen Bereichen von Handels-, Industrie- und Dienstleistungsunternehmen qualifiziert.
- Du bist für erste fachliche Führungsaufgaben qualifiziert.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- zweijährige Praxiserfahrung oder
- vergleichbarer Kenntnisstand

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK unter „Informationen zur IHK-Prüfung“.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.04.2027 – 30.09.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

542 Stunden  
18 Monate (2 Studienabschnitte)



### PREIS

3.290,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## Programm/Inhalt

Alle Informationen zum Studium findest Du unter [www.wirtschaftsfachwirt.org](http://www.wirtschaftsfachwirt.org)

## Geprüfter Immobilienfachwirt (IHK)

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Immobilienfachwirt/-in IHK“ eröffnen sich Dir als top-qualifizierter Experte zahlreiche Karrierechancen in der Immobilienbranche. Du übernimmst Fach- und Leitungspositionen in Maklerbüros, Wohnungsbauunternehmen oder im Immobilienmanagement. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 60 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter aus der Immobilienbranche - z. B. einem Maklerbüro, Wohnungsbauunternehmen, Gebäudeverwaltung, Baugesellschaften einer Bank oder Versicherung - die eine Fach- und Führungsposition sowie Aufgaben und Funktionen auf der Ebene des mittleren Managements übernehmen möchten.

### DEIN NUTZEN

- Du bist für gehobene Spezial- und Führungsaufgaben in Maklerbüros, Wohnungsbauunternehmen oder im Immobilienmanagement qualifiziert.
- Du bereitest Dich auf die IHK-Prüfung „Geprüfte/-r Immobilienfachwirt/-in“ vor.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbare Qualifikation.

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK.



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.02.2027 – 31.01.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

452 Stunden  
12 Monate



### PREIS

3.290,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## REFERENTINNEN UND REFERENTEN

- Jurij Kuzema
- Christian Seip  
hat seine Tätigkeitsschwerpunkte in verschiedenen Immobilienunternehmen in der Immobilienbewertung, der Bewirtschaftung der Immobilien sowie in Portfoliomanagementstrategien im unternehmensbezogenen Stil und Facility-Management im Zusammenhang mit Betriebskosten-Benchmarking.
- Sabine Haberland-Hoffmann  
Sparkassenbetriebswirtin, Trainerin und Dozentin, Expertin für die Themen Gleichstellung, Frauenförderung sowie Personal.
- Maximilian Geßner  
Theorie und Praxis im Immobilienbereich kann ich als Honorar Dozent und Geschäftsführer eines Immobilienberatungsunternehmens hervorragend verbinden. Meine berufliche Tätigkeit als Gutachter für Immobilienbewertung (TÜV) sowie mein Wissen als Immobilienentwickler (EBZ) erfassen ein breites Spektrum der Immobilienbranche. Diesen Vorteil erleben die Studierenden in Form von praktischen Beispielen und realen Problemstellungen. Mein Ziel ist ein lebendiger Unterricht der aktiv durch die Studierenden mitgestaltet wird. Für mich ist die Tätigkeit als Dozent nun schon seit ca. 3 Jahren eine freundliche Abwechslung zum beruflichen Alltag.
- Florian Rüping
- Markus Tami
- Kerstin Hülsmann
- Tobias Brockmeyer  
Dipl.-Wirtschaftsjurist (FH), Mitglied des Prüfungsausschusses der IHK Bremen, Gutachter für die Verkehrswertermittlung von Standardimmobilien mit TÜV Rheinland geprüfter Qualifikation sowie Dozent.

Tobias F. Brockmeyer ist seit drei Jahren als Immobilienberater und Büroleiter bei der Immobilienberatung Bremen GmbH in Bremen Horn-Lehe tätig. Zuvor sammelte er wertvolle Erfahrungen im steuerlichen Beratungsbereich sowie als Steuerreferent in der Industrie. Als Dozent für die Immobilienwirtschaft sowie weitere Fachwirte bringt er nicht nur seine fachliche Expertise, sondern auch seine praxisnahen Einblicke in die Lehre ein. Herr Brockmeyer ist zudem Gutachter für Immobilienbewertung und nutzt sein umfassendes Wissen, um den Wert von Immobilien präzise zu ermitteln. Mit vier Jahren Erfahrung als Immobilienmakler verbindet er wirtschaftliches Know-how mit einer tiefen Branchenkenntnis und unterstützt sowohl Kunden bei wichtigen Immobilienentscheidungen, sowie Studierende auf ihrem Weg in der Immobilienwirtschaft.

- Holger Schewe
- Jasmin Kampmann
- MBA, M. Ed. Julian-Kaya Bagbasi
- Lena Heinke, Sparkasse Dortmund

## ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

zzgl. ca. 200 € für Fachliteratur

## Programm/Inhalt

Alle Informationen zur Weiterbildung findest Du unter [Immobilienfachwirt/-in \(sparkassenakademie-nrw.de\)](https://www.sparkassenakademie-nrw.de/immobilienfachwirt-in)

## Module

- Rahmenbedingungen der Immobilienwirtschaft
- Unternehmenssteuerung und Kontrolle
- Personal, Arbeitsorganisation und Qualifizierung
- Immobilienbewirtschaftung
- Bauprojektmanagement
- Marktorientierung und Vertrieb, Maklertätigkeit

## Geprüfter Bilanzbuchhalter (IHK) - Bachelor Professional in Bilanzbuchhaltung

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Bilanzbuchhalter/-in (IHK) - Bachelor Professional in Bilanzbuchhaltung“ besetzt Du hochwertige Schlüsselpositionen in Unternehmen und Steuerbüros. Du arbeitest als angesehener Steuer- und Finanzexperte eng mit allen Abteilungen zusammen und unterstehst direkt der Geschäftsleitung. Dabei bilden Deine steuerliche Beratung und ihre Auswertungen die Grundlage für wichtige Managemententscheidungen im Unternehmen und haben Einfluss auf langfristige Strategien und die Entwicklung wichtiger Bilanzpositionen. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-How jederzeit zur Seite.

Für alle, die die Zulassungsvoraussetzungen der IHK noch nicht erfüllen, bieten wir das Abschlusszertifikat „Fachfrau / Fachmann für Bilanzbuchhaltung“ an – so hast Du einen ersten Abschluss für Deinen Einstieg in der Bilanzbuchhaltung in der Tasche! Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 78 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle Fachkräfte aus der Buchhaltung oder Finanzbuchhaltung, die ihre Kompetenz im Rechnungswesen ausbauen und sich damit für gefragte Positionen qualifizieren möchten. Auch für Hochschulabgänger, die sich weiterbilden möchten, um hochwertige Fach- und Führungsaufgaben zu übernehmen, ist der Lehrgang optimal geeignet.

### DEIN NUTZEN

- Du bist für gehobene Spezial- und Führungsaufgaben im Rechnungs- und Finanzwesen qualifiziert.
- Du bereitest Dich auf die IHK-Prüfung „Geprüfte/-r Bilanzbuchhalter/-in“ vor.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbare Qualifikation.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.03.2027 – 31.08.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

620 Stunden  
18 Monate



### PREIS

3.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

**ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN**

zzgl. ca. 230 € für Fachliteratur



## Bachelor Professional in Versicherungen und Finanzanlagen

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten IHK-Abschluss „Bachelor Professional in Versicherungen und Finanzanlagen“ machst Du als gefragter Spezialist in verantwortungsvollen Positionen, wie Vertriebs-, Produkt-, Schadens- oder Leistungsmanagement Karriere. Mit Deiner Qualifikation übernimmst Du die Analyse und Bewertung betrieblicher Sachverhalte, führst kundengerechte Bedarfsermittlungen durch und entwickelst zielgruppengerechte Versicherungslösungen. Mit Deinem Abschluss hast Du zusätzlich auch die Ausbildereignung nach AEVO in der Tasche. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-how jederzeit zur Seite. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle Mitarbeiter aus der Versicherungs- und Finanzbranche, die Karriere machen möchten.

### DEIN NUTZEN

- Du bist hochqualifizierter Spezialist in der Versicherungsbranche.
- Du erwirbst einen hoch anerkannten IHK-Titel.
- Du erhältst 50 Credits, die Du Dir auf ein Studium anrechnen lassen kannst.
- Du erhältst mit Deinem IHK-Abschluss gleichzeitig die Ausbildereignung nach AEVO.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen oder verwaltenden Ausbildungsberuf oder
- eine mind. einjährige Berufspraxis in der Versicherungswirtschaft oder
- eine vergleichbare Qualifikation

Wenn Du an der IHK-Prüfung teilnehmen möchtest, beachte auch die Zulassungsvoraussetzungen der IHK.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Nachwuchskräfte und Fachexperten aus der Versicherungs- und Finanzbranche



### TERMIN(E)

01.04.2026 – 31.03.2027 | virtueller Seminarraum

Bitte wähle ein Wahlpflichtmodul:  
(01.04. - 30.09.2026)  
Pflichtmodule (01.10.2026 - 31.03.2027) 01.10.2026 – 30.09.2027 | virtueller Seminarraum

Bitte wähle ein Wahlpflichtmodul:  
(01.10.2026 - 31.03.2027)  
Pflichtmodule (01.04. - 30.09.2027) 01.04.2027 – 31.03.2028 | virtueller Seminarraum

Bitte wähle ein Wahlpflichtmodul:  
(01.04.2027 - 31.03.2028)  
Pflichtmodule (01.04.2027 - 31.03.2028)



### DAUER

439 Stunden



### PREIS

3.690,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## Programm/Inhalt

Alle Informationen zur Weiterbildung findest Du unter [Bachelor Professional in Versicherungen und Finanzanlagen](#)

## Module

- **Vorsorge (Wahlmodul)**
- **Sach- und Vermögensschutz Gewerbekunden (Wahlmodul)**
- **Kernprozesse gestalten**
- **Steuerung, Zusammenarbeit und Leadership**

## Geprüfter Fachwirt für Marketing (IHK) - Bachelor Professional in Marketing

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Marketing IHK“ bereitest Du Dich auf interessante und anspruchsvolle Aufgaben im Marketing und im Vertriebsmanagement vor. Als Expertin /Experte arbeitest Du eng mit der Geschäftsleitung zusammen und sicherst so den Markterfolg des Unternehmens. Dabei planst und steuerst Du alle Marketingstrategien und -aktivitäten. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-how jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 50 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle, die im Marketing oder Vertriebsmanagement Karriere machen möchten

### DEIN NUTZEN

- Du bist für anspruchsvolle Aufgaben im Marketing und im Vertriebsmanagement qualifiziert.
- Du bereitest Dich auf die IHK-Prüfung "Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Marketing" vor.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- Mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem kaufmännischen Beruf oder
- vergleichbarer Kenntnisstand.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.02.2027 – 31.01.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

464 Stunden



### PREIS

3.290,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

## Programm/Inhalt

Alle Informationen zur Weiterbildung findest Du unter [Fachwirt/-in für Marketing \(sparkassenakademie-nrw.de\)](https://www.sparkassenakademie-nrw.de)

### Module

- Marketingstrategien
- Marketingkonzepte und -projekte
- Marketingprozesse
- Kommunikation, Führung und Zusammenarbeit

## Geprüfter Fachwirt für Büro- und Projektorganisation (IHK)

Mit unserer staatlich geförderten Online-Weiterbildung zum anerkannten Abschluss „Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Büro- und Projektorganisation IHK“ machst Du den ersten Schritt für eine Karriere in der Organisationsleitung oder im Projektmanagement von Unternehmen aller Branchen und Größen. Als Spezialist/-in planst und koordinierst Du Abläufe und Projekte und arbeitest dabei eng mit dem Management und der Geschäftsleitung zusammen. Mit Bestehen der IHK-Prüfung erhältst Du direkt von der IHK auch den Nachweis der Ausbildereignung nach AEVO. Selbstverständlich begleiten wir Dich persönlich bei Deiner Weiterbildung und stehen Dir mit unserer Erfahrung und unserem Know-how jederzeit zur Seite. Und das Beste: Für Deine Weiterbildung erhältst Du von uns 50 ECTS-Leistungspunkte, deren Anrechnung auf einen Bachelorabschluss Du europaweit an jeder Hochschule beantragen kannst. Starte mit uns durch und sichere Dir einen der begehrten Online-Plätze!

### ZIELGRUPPE

Für alle, die in der Organisationsleitung oder im Projektmanagement Karriere machen möchten – egal in welcher Branche.

### DEIN NUTZEN

- Du kannst Karriere im Projektmanagement und der Organisationsleitung machen.
- Du bereitest Dich auf die IHK-Prüfung "Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Büro- und Projektorganisation" vor.
- Durch die staatliche Förderung zahlst Du nur einen geringen Teil der Studiengebühr selbst.
- Deine Studienleistungen kannst Du Dir auf ein anschließendes Bachelor-Studium anrechnen lassen.

### VORAUSSETZUNG(EN)

- erste kaufmännische Kenntnisse, z. B. aus einer mehrjährigen Berufserfahrung im bürowirtschaftlichen Umfeld eines Unternehmens, einer Organisation oder Verwaltung.

### REFERENTINNEN UND REFERENTEN

Erfahrene Fachexperten in Führungspositionen aus der Wirtschaft vermitteln Dir die Studieninhalte verständlich und anschaulich. Bei Fragen stehen sie Dir jederzeit per E-Mail oder während der Webinare zur Verfügung.

### ZUSÄTZLICHE PREISINFORMATIONEN

zzgl. ca. 120 € für Fachliteratur



### TERMIN(E)

01.09.2026 – 31.08.2027 | virtueller Seminarraum  
01.02.2027 – 31.01.2028 | virtueller Seminarraum



### DAUER

464 Stunden



### PREIS

3.290,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

**Programm/Inhalt**

Alle Informationen zur Weiterbildung findest Du unter [Fachwirt/-in für Büro- und Projektorganisation  
IHK \(sparkassenakademie-nrw.de\)](https://www.sparkassenakademie-nrw.de)

**Module**

- Koordinieren von Entscheidungsprozessen im Rahmen betrieblicher Organisationsstrukturen
- Gestalten und Pflegen von Kundenbeziehungen in betrieblichen Leistungsprozessen
- Führen, Betreuen, Verwalten und Ausbilden im büro- und personalwirtschaftlichen Umfeld
- Steuern von Geschäftsprozessen im bürowirtschaftlichen Umfeld

## Grundlagen des Rechnungswesens für Fachwirte

Sie möchten Ihre Kenntnisse im Rechnungswesen auffrischen, um optimal in Ihren Vorbereitungslehrgang für einen IHK-Abschluss vorbereitet zu sein?

Mit unserem Vorbereitungskurs Rechnungswesen in Kooperation mit der IHK Dortmund sind Sie fit und ideal vorbereitet für den Start Ihres IHK-Vorbereitungslehrgangs!

### ZIELGRUPPE

Teilnehmerinnen und Teilnehmer von Vorbereitungslehrgängen, die ihr Grundlagenwissen im Bereich Rechnungswesen auffrischen möchten. Das Seminar ist für folgende IHK-Prüfungen geeignet:

- Wirtschaftsfachwirt
- Immobilienfachwirt
- Handelsfachwirt
- Industriefachwirt
- Geprüfter Bilanzbuchhalter

### DEIN NUTZEN

- Sie frisken Ihr Grundlagenwissen im Rechnungswesen auf.
- Sie haben im Lehrgang ein besseres Verständnis für das Thema Rechnungswesen

### IHR REFERENT

Lutz Kolitschus



### TERMIN(E)

Buchen Sie die Veranstaltung bitte über die [Internetseite der IHK Dortmund](#).



### DAUER

1 Tag



### PREIS

279,00 €



### DEINE ANSPRECHPARTNERIN



**Nathalie Mädje**  
0231 222 40 757  
bs@ska.nrw

**Programm/Inhalt****09:00 – 10:30 Uhr Grundlagen des Rechnungswesens**

- Grundgedanke, Aufgaben und Ziele des Rechnungswesens
- Abgrenzung von Finanzbuchhaltung, Kosten- und Leistungsrechnung
- Grundsätze ordnungsgemäßer Buchführung (GoB)
- Buchführungspflichten nach Handels- und Steuerrecht
- Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

**10:45 – 12:15 Uhr Jahresabschluss**

- Adressaten, Bereiche & Aufgaben der Finanzbuchhaltung
- Bilanz, GuV

**13:00 – 14:30 Uhr Doppelte Buchführung und Buchungssätze****14:45 – 16:15 Uhr Arten von Konten**

- Aktiv- und Passivkonten
- Aufwands- und Ertragskonten

**16:30 – 18:00 Uhr Kosten- und Leistungsrechnung**

- Unterscheidung internes (Controlling, KLR) und externes Rechnungswesen (Buchhaltung)
- Einführung in die Kosten- und Leistungsrechnung (Erlöse und Erträge, Kosten und Aufwand)



100% online



# DIE BUSINESS SCHOOL

## Zertifizierte Weiterbildung zum Fach- oder Betriebswirt

Die Business School bietet zertifizierte Weiterbildungen zu Fach- oder Betriebswirten an. 100 % online und gleichzeitig persönlich betreut. Flexibel nach Deinen Wünschen, berufsbegleitend und europaweit auf Bachelor- und Master-Programme anrechenbar. Als Label der Sparkassenakademien Nordrhein-Westfalen verfügen wir über fundierte Erfahrungen in der Aus- und Weiterbildung – über 5.000 zufriedene Teilnehmerinnen und Teilnehmer haben mit uns schon ihre beruflichen Perspektiven verbessert.



Informiere Dich über unsere berufsbegleitenden Weiterbildungsangebote.

### IHRE ANSPRECHPARTNER/-INNEN



**Rabea Hesse**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-712  
bs@ska.nrw



**Nathalie Mädje**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-757  
bs@ska.nrw



**Liane Stach**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-792  
bs@ska.nrw



**Laura Freiin von Eerde**  
Bildungsberaterin Business School

0231 22240-795  
bs@ska.nrw

# TAGUNGSZENTRUM HÖRDER BURG

## Ob in Präsenz, digital oder hybrid: Mieten Sie unsere Räume für Ihre Veranstaltung

**Kongress, Besprechung, Seminar, Workshop oder eigene Schulung für die Mitarbeitenden? Wir bieten Ihnen den passenden Raum für Ihre Veranstaltung.**

Sie planen eine Online-Veranstaltung durchzuführen? Mit uns haben Sie den richtigen Partner an Ihrer Seite: Unsere digitalen Räume und hausinternes Studio bieten Ihnen die optimale Basis für Ihre digitale Veranstaltung. On top übernehmen wir für Sie auf Wunsch die professionelle Begleitung Ihrer Veranstaltung durch „Co-Moderatoren“, die Schulung Ihrer Dozenten, das gesamte Teilnehmermanagement, die inhaltliche Konzeption Ihrer Veranstaltung und vieles mehr.

Für Veranstaltungen in Präsenz erwarten Sie in dem exklusiven Gebäudeensemble der Hörder Burg mit direktem Seeblick über 40 hochmoderne Seminar- und Tagungsräume mit einmaligem Flair. Ein auf Ihre Bedürfnisse abgestimmtes Catering sowie hochprofessionelle Organisationsabläufe und maßgeschneiderte Rahmenprogramme runden unser Angebot perfekt ab.

Gern kombinieren wir auch das Raumangebot für Sie und führen Ihre Veranstaltung hybrid durch. Dabei ist ein Teil des Publikums physisch vor Ort, die weiteren Teilnehmer sind digital zugeschaltet. Der Vorteil: Das Online-Publikum wird aktiv in die Präsenz-Veranstaltung mit einbezogen und alle Teilnehmenden können in Echtzeit miteinander interagieren und in Kontakt treten.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Unser Veranstaltungsmanagement berät Sie gern persönlich zu Ihrem individuellen Angebot.

#### IHRE ANSPRECHPARTNER/-INNEN



**Antonia König**  
Veranstaltungsmanagement

0231 22240-744  
antonia.koenig@ska.nrw



**Andreas Gaida**  
Veranstaltungsmanagement

0231 22240-722  
andreas.gaida@ska.nrw



## MITTELSTANDSCAMPUS NRW

### Der Mittelstand bildet das Herz der deutschen Wirtschaft

**Der MittelstandCampus NRW, eine Marke der Sparkassenakademie NRW, bietet mittelständischen Unternehmen vielfältige Bildungsangebote und Inhouse-Beratungen für zentrale Themen an, wie zum Beispiel:**

- Nachhaltigkeit,
- Digitalisierung und
- Arbeitgeberattraktivität – Führung.

Ein exklusives Kooperationsnetzwerk, beispielsweise mit der Universität Witten/Herdecke oder der Hochschule für Finanzwirtschaft und Management, sichert zusammen mit unserer fundierten Erfahrung die Qualität der hochwertigen sowie einzigartigen Workshops, Bildungsformate und Beratungsleistungen.

Neben unseren digitalen Veranstaltungen begrüßen wir Sie und Ihre Mitarbeiter/-innen zudem in unserem Tagungszentrum Hörder Burg in einem einmaligen Ambiente. Von unserer rund 700 Jahre alten „Burg“ haben Sie einen direkten Blick auf den Phoenix See in Dortmund. Ein Ort, der wie kein anderer für Transformation und Zukunftsfähigkeit steht.

#### IHR ANSPRECHPARTNER



**Christian Overhage**

Projektleiter Mittelstandscampus NRW

0231 22240-717

christian.

overhage@mittelstandscampus-nrw.de



#### Lern- und Buchungsportal

Informieren Sie sich über unser Bildungsangebot.

#### Digitale Transformation